El Censo Ibero-Americano del S	Sector de Tecnología de la Informa	ación y Comunicaciones tiene por objetivos:
- generar información fiel y deta	llada sobre el Sector TIC, para su	ubsidiar políticas públicas eficientes;
- generar oportunidades de coo investigación, desarrollo e innov		cipantes, en ámbito de negocios y de proyectos de
Por lo tanto, agradecemos antic no más que veinte minutos.	cipadamente por llenar el cuestion	ario que sigue - el tiempo necesario se estima en
En nombre de todas las cámara	as empresariales miembro de ALE	ETI,
MUCHAS GRACIAS!		
autorice, al final del cues	stionario del Censo, el uso , este enlace será enviado	su empresa (en el caso que se o de las informaciones para la o a los interesados en productos o
*En cuál país está loca		
Argentina	Ecuador	Paraguay
Bolivia	El Salvador	Perú
Brasil	España	Portugal
Chile	Guatemala	Uruguay .
Colombia	Honduras	Venezue l a
Costa Rica	México	
República Dominicana	Panamá	

Aguascalientes	Guanajuato	Quintana Roo
Baja California	Hidalgo	Sinaloa
Baja California Sur	Jalisco	San Luis Potosí
Campeche	México	Sonora
Chihuahua	Michoacán	Tabasco
Chiapas	Morelos	Tamaulipas
Coahuila	Nayarit Nayarit	Tlaxcala
Colima	Nuevo León	Veracruz
Distrito Federal	Oaxaca	Yucatán
Durango	Puebla	Zacatecas
Guerrero	Querétaro	
cuáles otros estado	s su empresa mantiene of	icinas propias?
Aguascalientes	Guanajuato	Quintana Roo
Baja California	Hidalgo	Sinaloa
Baja California Sur	Jalisco	San Luis Potosí
Campeche	México	Sonora
Chihuahua	Michoacán	Tabasco
Chiapas	Morelos	Tamaulipas
Coahuila	Nayarit	Tlaxcala
Colima	Nuevo León	Veracruz
Distrito Federal	Oaxaca	Yucatán
Durango	Puebla	Zacatecas
Guerrero	Querétaro	
empresa es miembi	o de:	
AMITI		tras asociaciones empresariales del sector TIC
Canieti	A	sociaciones empresariales de otros sectores

De aquí en adelante, todas las preguntas son comunes	s a todas las empresas participantes (de todos los países).
•	or marque todas aquellas que representan el
CINCO por ciento o más de la facturación o	de su empresa prevista para este año:
Industria: Hardware (en el país)	Servicios: Consultoría técnica en hardware e infraestructura de
Mayorista: Consumibles (papel, tinta, medios)	
Mayorista: Hardware importado, producido por terceros	Servicios: Desarrollo de software personalizado para los clientes
Mayorista: Hardware nacional, producido por terceros	Servicios: Digitalización de Imágenes y Documentos
Mayorista: Software de terceros, producido en el Exterior	Servicios: Disponibilización de capacidad de procesamiento
Mayorista: Software de terceros, producido en el país	de datos, tradicional o cloud computing
Minorista: Consumibles (papel, tinta, medios)	Servicios: Disponibilización de profesionales técnicos para los clientes
Minorista: Hardware importado, producido por terceros	Servicios: Editoración Electrónica
Minorista: Hardware nacional, producido por terceros	Servicios: Enseñanza/Entrenamiento a distancia (en temas de
Minorista: Software de terceros, producido en el Exterior	TIC)
Minorista: Software de terceros, producido en el país	Servicios: Enseñanza/Entrenamiento en el aula (en temas de TIC)
Productos: Desarrollo de juegos	Servicios: Hospedaje en la Web
Productos: Desarrollo de paquete de software	Servicios: Implementación de software de terceros, producido
Productos: Desarrollo de software como servicio (SaaS)	en el Exterior
Servicios: Alquiler de equipos de TIC	Servicios: Implementación de software de terceros, producido
Servicios: Call-Center	en el país
Servicios: Comunicación de datos	Servicios: Impresión/plotaje en grandes volúmenes
Servicios: Comunicación por imágenes	Servicios: Instalación física de equipos y cableo
Servicios: Comunicación por voz	Servicios: Mailing/Informaciones de Mercado
Servicios: Consultoría de negocios (procesos, proyectos,	Servicios: Outsourcing completo de TIC de clientes
conocimiento, etc.)	Servicios: Producción de Websites/Contenidos Digitales/Videos
Servicios: Consultoría técnica en software	
	Servicios: Provedor de acceso a Internet
	Servicios: Soporte técnico y manutención de hardware
	Servicios: Soporte técnico/helpdesk para usuarios de software
	Servicios: Tests de software de terceros
	Servicios: Otros (relacionados a TICs)

Ahora, para la misma lista de actividades,	
representan el TREINTA y TRES por ciento prevista para este año:	o o mas de la facturación de su empresa
Industria: Hardware (en el país)	Servicios: Consultoría técnica en hardware e infraestructura de TIC
Mayorista: Consumibles (papel, tinta, medios) Mayorista: Hardware importado, producido por terceros	Servicios: Desarrollo de software personalizado para los
Mayorista: Hardware nacional, producido por terceros	clientes
	Servicios: Digitalización de Imágenes y Documentos
Mayorista: Software de terceros, producido en el Exterior	Servicios: Disponibilización de capacidad de procesamiento de datos, tradicional o cloud computing
Mayorista: Software de terceros, producido en el país	Servicios: Disponibilización de profesionales técnicos para los
Minorista: Consumibles (papel, tinta, medios)	clientes
Minorista: Hardware importado, producido por terceros	Servicios: Editoración Electrónica
Minorista: Hardware nacional, producido por terceros	Servicios: Enseñanza/Entrenamiento a distancia (en temas de
Minorista: Software de terceros, producido en el Exterior	TIC)
Minorista: Software de terceros, producido en el país	Servicios: Enseñanza/Entrenamiento en el aula (en temas de TIC)
Productos: Desarrollo de juegos	Servicios: Hospedaje en la Web
Productos: Desarrollo de paquete de software	Servicios: Implementación de software de terceros, producido
Productos: Desarrollo de software como servicio (SaaS)	en el Exterior
Servicios: Alquiler de equipos de TIC	Servicios: Implementación de software de terceros, producido
Servicios: Call-Center	en el país
Servicios: Comunicación de datos	Servicios: Impresión/plotaje en grandes volúmenes
Servicios: Comunicación por imágenes	Servicios: Instalación física de equipos y cableo
Servicios: Comunicación por voz	Servicios: Mailing/Informaciones de Mercado
Servicios: Consultoría de negocios (procesos, proyectos,	Servicios: Outsourcing completo de TIC de clientes
conocimiento, etc.)	Servicios: Producción de Websites/Contenidos
Servicios: Consultoría técnica en software	Digitales/Videos
	Servicios: Provedor de acceso a Internet
	Servicios: Soporte técnico y manutención de hardware
	Servicios: Soporte técnico/helpdesk para usuarios de software
	Servicios: Tests de software de terceros
	Servicios: Otros (relacionados a TICs)

Embebidos (o sea, que se ejecutan en equipos que no son	Mainframes (cualquier marca)
— mputadoras ni tablets ni smartphones)	Sistemas de tamaño medio (p.ej. IBM zSeries – AS/400)
Familia Apple (cualquier versión para Macintosh)	Sistemas para celulares, smartphones o tablets
Familia Linux (cualquier distribución)	Producto/servicio de la empresa no depende del sistema
Familia Microsoft (cualquier versión de MS-DOS, Windows,	operativo de los clientes
Familia Unix (p.ej. Solaris, AIX, HP/UX)	
Cuáles tipos de sistemas gerenciadores oductos y servicios ofertados por su em sponsables por al menos el CINCO por ci ara el año en curso:	
Bases de datos para PCs desktop (p.ej. Access)	Familia Software Libre (p.ej. mySQL, PostgreSQL)
Bases de datos para sistemas embebidos	Familia SQL Server (em servidores)
Familia DB/2 (em servidores)	Otros gerenciadores propietarios para servidores (p.ej. Cache
Familia Oracle (en servidores)	Progress, Sybase)
	Producto/servicios de la empresa no dependen de la base d datos usada por los clientes
Cuáles tipos de lenguajes de programace ertados por su empresa? Indique aquello NCO por ciento de las ventas de su empresa Lenguajes de desarrollo para la Web (p.ej. ASP, ASP.net, IP, Perl) Lenguajes de personalización de software-paquete (p.ej. AAP, VBA)	cos que son responsables por al menos el resa, previstas para el año en curso Lenguajes de programación de bajo nivel (p.ej. C, C++, Assembler) Otro tipo de Lenguaje de programación
ertados por su empresa? Indique aquello NCO por ciento de las ventas de su empresa la Web (p.ej. ASP, ASP.net, IP, Perl) Lenguajes de personalización de software-paquete (p.ej.	cos que son responsables por al menos el resa, previstas para el año en curso Lenguajes de programación de bajo nivel (p.ej. C, C++, Assembler)
ertados por su empresa? Indique aquello NCO por ciento de las ventas de su empresa Lenguajes de desarrollo para la Web (p.ej. ASP, ASP.net, IP, Perl) Lenguajes de personalización de software-paquete (p.ej. ASP, VBA)	cesa, previstas para el año en curso Lenguajes de programación de bajo nivel (p.ej. C, C++, Assembler) Otro tipo de Lenguaje de programación Producto/servicio de la empresa no se basa en ningún

Avaya	Adobe	GE	OpenText
Borland/Embarcadero	Artech	Google	Oracle
Brother	Avaya	Hitachi	Pervasive
Cisco	Borland/Embarcadero	Honeywe ll	Progress
Compuware Infor Samsung Dell Intel SAP EMC Intersystems Streambase Epson Microsoft TrendMicro ESRI MicroStrategy VMWare Facebook Motorola WebSense	Brother	HP	Red Hat
Dell Intel SAP EMC Intersystems Streambase Epson Microsoft TrendMicro ESRI MicroStrategy VMWare Facebook Motorola WebSense	Cisco	IBM	Ricoh
Intersystems Streambase Epson Microsoft TrendMicro ESRI MicroStrategy VMWare Facebook Motorola WebSense	Compuware	Infor	Samsung
Epson Microsoft TrendMicro ESRI MicroStrategy VMWare Facebook Motorola WebSense	Dell	Intel	SAP
ESRI MicroStrategy VMWare Facebook Motorola WebSense	EMC	Intersystems	Streambase
Facebook Motorola WebSense	Epson	Microsoft	TrendMicro
	ESRI	MicroStrategy	VMWare
(especifique):	Facebook	Motorola	WebSense
	(especifique):		

En la lista de actividades económicas que se presentan a seguir, por favor indique todas aquellas que corresponden a sectores de mercado que representan CINCO por					
ciento o más de la facturación total prevista corriente:	para su empresa a lo largo del año				
Agricultura y/o Ganadería	Comercio minorista de automóbiles y combustibles				
Repoblación Florestal, Pesca y/o Caza	Comercio minorista de ropas y accesorios				
Mineración de metales, carbón, petróleo, gas y/u otros minerales	Comercio minorista de muebles y equipos para uso doméstico				
Construcción pesada, de edificios y/o especializada	Restaurantes e Bares				
Fabricación de productos alimenticios	Otros minoristas				
Fabricación de productos de tabaco	Bancos de Depósito y Crédito				
Fabricación de produtos textiles y/o vestimenta	Corredores de Seguros, Valores y Cambio				
Fabricación de productos de madera, muebles y/o papel	Aseguradoras				
Fabricación gráfica y prensa	Inmobiliárias				
Fabricación de productos químicos y/o combustibles	Holdings y/o Inversiones				
Fabricación de productos de goma, plástico y/o cuero	Hoteles				
Fabricación de productos de piedra, arcilla y/o vidrio	Servicios Comerciales, Gerenciales y/o de Ingenería				
Fabricación siderúrgica	Servicios Automotivos				
Fabricación de productos de metal	Estudios Cinematográficos				
Fabricación de máquinas industriales y/o equipos eléctricos	Servicios de Salud				
Fabricación de transportes	Servicios Jurídicos				
Fabricación de instrumentos de medición	Servicios Educacionales				
Fabricación de otros productos	Servicios Sociales				
Transporte por trenes	Otros Servicios				
Transportes Automotores	Poder Ejecutivo y/o Legislativo				
	Poder Judiciario y/o Seguridad				
Transporte de Cargas y Almacenes	Fuerzas Armadas y/o Inteligência				
Servicio Postal y Couriers	Entes de recaudación de impuestos				
Transporte marítimo e fluvial	Otros organismos públicos y/o diplomáticos				
Transporte Aéreo	Fabricantes de productos de TICs				
Oleoductos	Mayoristas y/o minoristas de productos de TICs				
Servicios de comunicación	Servicios relacionados a TICs				
Electricidad, Gas y/o Saneamiento	Profesionales individuales				
Comercio mayorista	Otras personas				
Comercio minorista de materiales de construcción					
Comercio minorista de alimentos					

Tomando la misma lista de actividades económicas, por favor indique ahora aquellas					
que corresponden a sectores de mercado que representan TREINTA Y TRES por					
ciento o más de la facturación total prevista para su empresa a lo largo del año					
corriente:					
Agricultura y/o Ganadería		Comercio minorista de automóbiles y combustibles			
Repoblación Florestal, Pesca y/o Caza		Comercio minorista de ropas y accesorios			
Mineración de metales, carbón, petróleo, gas y/u otros		Comercio minorista de muebles y equipos para uso doméstico			
minerales		Restaurantes e Bares			
Construcción pesada, de edificios y/o especializada		Otros minoristas			
Fabricación de productos alimenticios		Bancos de Depósito y Crédito			
Fabricación de productos de tabaco		Corredores de Seguros, Valores y Cambio			
Fabricación de produtos textiles y/o vestimenta		Aseguradoras			
Fabricación de productos de madera, muebles y/o papel		Inmobiliárias			
Fabricación gráfica y prensa		Holdings y/o Inversiones			
Fabricación de productos químicos y/o combustibles	\equiv	Hoteles			
Fabricación de productos de goma, plástico y/o cuero		Servicios Comerciales, Gerenciales y/o de Ingenería			
Fabricación de productos de piedra, arcilla y/o vidrio		Servicios Automotivos			
Fabricación siderúrgica	\equiv	Estudios Cinematográficos			
Fabricación de productos de metal		Servicios de Salud			
Fabricación de máquinas industriales y/o equipos eléctricos		Servicios Jurídicos			
Fabricación de transportes	\equiv	Servicios Educacionales			
Fabricación de instrumentos de medición		Servicios Sociales			
Fabricación de otros productos		Otros Servicios			
Transporte por trenes		Poder Ejecutivo y/o Legislativo			
Transportes Automotores		Poder Judiciario y/o Seguridad			
Transporte de Cargas y Almacenes		Fuerzas Armadas y/o Inteligência			
Servicio Postal y Couriers		Entes de recaudación de impuestos			
Transporte marítimo e fluvial		Otros organismos públicos y/o diplomáticos			
Transporte Aéreo		Fabricantes de productos de TICs			
Oleoductos		Mayoristas y/o minoristas de productos de TICs			
Servicios de comunicación		Servicios relacionados a TICs			
Electricidad, Gas y/o Saneamiento		Profesionales individuales			
Comercio mayorista		Otras personas			
Comercio minorista de materiales de construcción					
Comercio minorista de alimentos					

La lista a seguir clasifica los clientes por el tamaño de su facturación anual. Por favor
indique, entre éstos, los segmentos de mercado en los que su empresa obtendrá
CINCO por ciento o más de la facturación total prevista para su empresa a lo largo del
año corriente:
Empresas con facturación de más de 300 millones de dólares/(España) 225 millones de euros
Empresas con facturación entre 80 y 300 millones de dólares/(España) 60 e 225 millones de euros
Empresas con facturación entre 30 y 80 millones de dólares/(España) 22 e 60 millones de euros
Empresas con facturación entre 8 y 30 millones de dólares/(España) 6 e 22 millones de euros
Empresas con facturación entre 1,8 y 8 millones de dólares/(España) 1,4 e 6 millones de euros
Empresas con facturación entre 180 mil y 1,8 millones de dólares/(España) 140 mil e 1,4 millón de euros
Empresas con facturación inferior a 180 mil dólares/(España) 140 mil euros
Profesionales y personas individuales
Ahora entre los mismos segmentos de mercado, indique aquellos en los que su
empresa obtendrá TREINTA Y TRES por ciento o más de la facturación total prevista
para su empresa a lo largo del año corriente:
Empresas con facturación de más de 300 millones de dólares/(España) 225 millones de euros
Empresas con facturación entre 80 y 300 millones de dólares/(España) 60 e 225 millones de euros
Empresas con facturación entre 30 y 80 millones de dólares/(España) 22 e 60 millones de euros
Empresas con facturación entre 8 y 30 millones de dólares/(España) 6 e 22 millones de euros
Empresas con facturación entre 1,8 y 8 millones de dólares/(España) 1,4 e 6 millones de euros
Empresas con facturación entre 180 mil y 1,8 millones de dólares/(España) 140 mil e 1,4 millón de euros
Empresas con facturación inferior a 180 mil dólares/(España) 140 mil euros
Profesionales y personas individuales

en cada área:							ionales (
	Ninguno	1 o 2	3 o 4	5 a 8	9 a 25	26 a 99	100 a 499	500 a 3999	4000 o má
Desarrollo de software (generan productos o servicios de software, incluyendo productos nuevos, manutención, reuso y reingenería)	0	0	0		0	0	0		
Demás Profesionales TIC (p.ej. soporte técnico, infraestructura, redes)	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\circ	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
Profesionales dedicados de forma prioritaria al trabajo en proyectos de I+D+i	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\circ	\bigcirc	\bigcirc	0
Marketing y/o Ventas	\bigcirc								
Demás áreas de la empresa (p.ej. finanzas, contabilidad, recursos humanos)	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\circ	\bigcirc	\circ	\bigcirc	0
Cantidad total de profesionales en la empresa	\bigcirc								
*En cada línea a s	eguir, p	or favo	r indique	e la can	tidad de	profes	ionales (de su er	npresa
que tienen el tipo d	e instru	cción iı	ndicado:						
	Ninguno	1 0 2	3 o 4	5 a 8	9 a 25	26 a 99	100 a 499	500 a 3999	4000 o má
Certificado profesional (p.ej. PMI o de empresas como Cisco, IBM, Microsoft, Oracle, etc)		\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	O	\bigcirc	
Curso superior/universitario completo (pero sin pósgrado)	\bigcirc	\circ							
Curso de pós-grado		\bigcirc		\bigcirc	\bigcirc			\bigcirc	\bigcirc
*En cada línea, po	r favor i	ndique	la canti	dad de	nrofesi	nnales e	n cada e	situació	n:
III odda IIIIod, po	Ninguno	1 o 2	3 o 4	5 a 8	9 a 25	26 a 99		500 a 3999	
Contratados en los últimos doce meses	Ö	0	0	0	0	0	0	0	0
Renunciaron en los últimos doce meses	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Desvinculados por iniciativa de la empresa en los últimos doce meses	0	\circ	0	\bigcirc	0	0	\bigcirc	\circ	\circ
Mantenidos a espera de nuevos proyectos	\bigcirc								
Que su empresa espera contratar en los próximos tres meses	\bigcirc								
Que su empresa contrataría en los próximos tres meses, si no hubiera ninguna dificultad en encontrar mano de obra	0	\bigcirc	0		0	\bigcirc	0	0	0

*Comparando el número total de profesionales en su empresa en este momento, con				
el de doce meses atrás, la va	ariación es:			
Crecimiento superior al 100%	Crecimiento entre 5 e 10%	Disminución de 25 a 50%		
Crecimiento entre 50 e 100%	Estable (varió menos que 5%)	Disminución de 50 a 100%		
Crecimiento entre 25 e 50%	Disminución de 5 a 10%			
Crecimiento entre 10 e 25%	Disminución de 10 a 25%			
*Comparando los gastos de	e su empresa para mantener (el conocimiento técnico de su		
	to, certificaciones profesiona			
	n total de la empresa, estos ç	gastos de 'mantenimiento de		
la capacidad técnica' repres	entan:			
Menos de 0,5%	De 1% a 1,99%	De 4% a 7,99%		
0,5% a 0,99%	De 2% a 3,99%	8% o más		

	•	le su empresa que es p.ej. suscripción de servicios
Hasta el 10%	Del 30 a 50%	Del 70 a 90%
Del 10 al 30%	Del 50 a 70%	Más de 90%
	áusula de garantía de nivel de	e servicios de su empresa, en e servicios (conocida como
Hasta el 10%	Del 50 a 70%	No se aplica a mi empresa, porque no
Del 10 al 30%	Del 70 a 90%	vendemos servicios
Del 30 a 50%	Más de 90%	
•	•	nos el 51% de las ventas de su
empresa, en relación a la ub	icación de la matriz de su em	presa?
El barrio	La provincia/estado/departamento	Todo el continente
La ciudad	El país	Todo el planeta
La región metropolitana	Una parte del continente	

Africa América Latina y Caribe Asia Estados Unidos y Canadá Europa Oceanía K En cuál de estos proviene de otros p	Ninguna O O O O O O O O O O O O O O O O O O O	0	0	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
sia stados Unidos y Canadá uropa ceanía En cuál de estos i	0000	0	\bigcirc	\bigcirc	\bigcap	\bigcirc
stados Unidos y Canadá uropa ceanía En cuál de estos i	0	\bigcirc			\sim	$\overline{}$
uropa ceanía En cuál de estos i	0	\bigcirc			\bigcirc	
^c eanía En cuál de estos l	\bigcirc	\sim	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
^{<} En cuál de estos		\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
	rangos se	sitúa el porc	entaje de	la facturació	n de su emp	resa que
_		•	•		•	•
) No exportamos		Del 1 a 4%		O Del	30 a 60%	
Menos del 0,25%		Del 4 a 15%		O Del	60 a 80%	
Del 0,25 a 1%		Del 15 a 30%		0	s del 80%	

ís):		
África del Sur	Estados Unidos	Polonia
Alemania	Filipinas	Portugal
Arabia Saudita	Finlandia	Reino Unido
Argelia	Francia	República Checa
Argentina	Grecia	Romenia
Australia	Hong Kong	Rusia
Austria	India	Suecia
Bélgica	Indonesia	Suiça
Brasil	Iran	Tailandia
Canadá	Irlanda	Taiwan
Chile	Israel	Turquía
China	Italia	Venezuela
Cingapura	Japón	Otros países de Africa
Colombia	Malasia	Otros países de América Central
Corea del Sur	México	Otros países de América del Sur
Dinamarca	Nigeria	Otros países de Asia
Egipto	Noruega	Otros países de Europa
Emiratos Árabes Unidos	Países Bajos	Otros países de Oceanía
España	Paquistán	

opio país):		
África del Sur	Estados Unidos	Polonia
Alemania	Filipinas	Portugal
Arabia Saudita	Finlandia	Reino Unido
Argelia	Francia	República Checa
Argentina	Grecia	Romenia
Australia	Hong Kong	Rusia
Austria	India	Suecia
Bélgica	Indonesia	Suiça
Brasil	Iran	Tailandia
Canadá	Irlanda	Taiwan
Chile	Israel	Turquía
China	Italia	Venezuela
Cingapura	Japón	Otros países de Africa
Colombia	Malasia	Otros países de América Central
Corea del Sur	México	Otros países de América del Sur
Dinamarca	Nigeria	Otros países de Asia
Egipto	Noruega	Otros países de Europa
Emiratos Árabes Unidos	Países Bajos	Otros países de Oceanía
España	Paquistán	
Cuántos viaies, con des	stino a países en los cuáles su e	mpresa NO tiene filiales
	s por profesionales de su empr	
eses (p.ej. en misiones d	comerciales)?	
) Ninguno	5 a 9	50 o más
) 1 o 2	10 a 19	No sabemos informar
3 o 4	20 a 49	
Comparando la resnues	sta anterior con los planes de vi	aie (con destino a naíses e
	tiene filiales proprias) para los	
riación esperada se enc	/-	•
Crecimiento superior al 100%	Crecimiento del 5 al 10%	Disminución del 25 al 50%
Crecimiento del 50 al 100%	Estabilidad (variación inferior al 5%)	Disminución del 50 al 100%
Crecimiento del 25 al 50%	Disminución del 5 al 10%	No sabemos informar
Crecimiento del 10 al 25%	Disminución del 10 al 25%	

*Con qué frecuencia su empresa realizó ventas al Exterior, en los últimos doce neses, por cada una de estas vías (deje vacía las líneas que correspondan a vías que su empresa no haya utilizado)?							
-		A cada semana	A cada quincena	A cada mes	A cada dos o tres meses	Una vez por semestre	Una vez en los últimos doce meses
Internet (e-commerce) Filiales propias en otros países	0	0	0	\bigcirc	0	\bigcirc	0
Clientes con filiales en otros países	\bigcirc	\circ	\bigcirc	\circ	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
Clientes de socios de negocios/representantes en otros países	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	0	\bigcirc	\bigcirc
[*] Comparando las comparación con la							
ncuentra en este i	_		•	,	•		
Crecimiento superior al 1	100%	Crecimie	nto del 5 al 10	%	Disminu	ción del 25 al 5	0%
Crecimiento del 50 al 10	00%	Estabilida	ad (variación i	nferior al 5%)	Disminu	ción del 50 al 1	00%
Crecimiento del 25 al 50)%	Disminuc	sión del 5 al 10)%			

Indique todas las certifica	ciones que su empresa haya	obtenido:
CMMi nivel 2 o 3	mps.br nivel E a G	ISO 27000
CMMi nivel 4 ou 5	ISO 9000	ISO 29110
Moprosoft	ISO 14000	
mps.br nivel A a D	ISO 20000	
Indique cuáles de estos m	ecanismos de protección de l	la propiedad intelectual están en
uso en su empresa:	coamsinos de protección de l	ia propiedad intelectual estali eli
Depósito de Patentes		
Registro de Marcas		
Depósito de Código Fuente junto a t	erceros (no-clientes)	
	e autor (copyright) en los productos de la empr	resa
	os contratos de joint venture e tecnología, joint venture de	comercial, de investigacion, fabricación, comercialización
	e tecnologia, jonit venture de humano su empresa mantien	·
Ninguno	Dos	Cinco a ocho
Uno	Tres o cuatro	Nueve o más
_	esas internacionales con las	cuáles su empresa mantiene
una alianza FORMAL:		
Atlassian	∐ HP	Oracle/Sun
AVG	Huawei	QlikTech
CA - Computer Associates	☐ IBM	RIM
Cisco	Infor	SAP
De ll	Intel	Sony
EMC	Intersystems	Symantec
Epson	McAfee	TrendMicro
ESRI	Microsoft	VMWare
FairCom	Motorola	WebSense
Hitachi	NVidia	Wondernet
Honeywell	OpenText	
Otras (por favor, indíquelas):		

ocurre en su empre						De forma	
	Nunca	Muy raramente	Raramente	Algunas veces	Muchas veces	contínua	No sé decir
Desarrollo de productos/servicios con características innovadoras en relación a los existentes en el mercado	0	0	0	0	0	0	0
Desarrollo de productos/servicios con características totalmente nuevas y diferenciadas en relación a la competencia	0	0		0	0	\circ	0
Desarrollo de productos/servicios innovadores, incluyendo obstáculos para el surgimiento de competidores	0		0			0	
Uso de recursos para estimular y dar soporte a la creatividad y el aprendizaje en equipo	\bigcirc	\bigcirc	0	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
Interacción con clientes para desarrollo de innovaciones	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
Interacción con otras empresas, universidades y/o centros de I&D en busca de innovaciones	\bigcirc	0	0	\circ	\bigcirc	0	\bigcirc
Uso de recursos formales para registrar y retener el conocimiento interno y/o oriundo de fuentes externas	0	0	0	\circ	\bigcirc	0	\circ
Uso de recursos formales para compartir el conocimiento con sus colaboradores y aliados	\bigcirc	0	0	\circ	\circ	0	\bigcirc
Compra de propiedad intelectual (p. ej. patentes, licencias o de empresas enteras) para obtener innovaciones	0	0	0	0	0	0	0
Venta o licenciamiento de propiedad intelectual de su empresa a terceros	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\circ	\circ	\circ
Uso de tecnología abierta en el desarrollo de productos/servicios	0	\bigcirc	0	\bigcirc	\bigcirc	0	\bigcirc
Disponibilidad de los productos/servicios de su empresa como tecnología abierta	\bigcirc	0	\bigcirc	0	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
Aumento de las ganancias* de la empresa con la introducción de innovación en sus productos/servicios	0	0	0	0	0	\bigcirc	\bigcirc

(*si empresa pública, considere "aumento en la		
calidad de los servicios" en lugar de ganancias)		
	cuentra la participación en la	
productos y servicios años?	que su empresa ha introduci	do al mercado en los últimos tres
Menos del 10%	Del 30 al 50%	Oel 70 al 90%
Del 10 al 30%	Del 50 al 70%	Más de 90%

Las listas de temas en las próximas dos preguntas son un resúmen del ACM Computing Classification System (http://www.acm.org/about/class/). Los temas se mantienen en inglés, porque es un requisito para la cooperación internacional.

Por favor indique los temas de investigación en los cuáles su empresa basa el desarrollo de productos o servicios innovadores:

Hardware (Printed circuit boards, Communication hardware, interfaces and storage, Integrated circuits, Very large scale integration design, Power and energy, Electronic design automation, Hardware validation, Hardware test, Robustness, Emerging technologies)
Computer systems organization (Architectures, Embedded and cyber-physical systems, Real-time systems, Dependable and fault-tolerant systems and networks)
Networks (Network architectures, Network protocols, Network components, Network algorithms, Network performance evaluation, Network properties, Network services, Network types)
Software and its engineering (Software organization and properties, Software notations and tools, Software creation and management)
Theory of computation (Models of computation, Formal languages and automata theory, Computational complexity and cryptography, Logic, Design and analysis of algorithms, Randomness, geometry and discrete structures, Theory and algorithms for application domains, Semantics and reasoning)
Mathematics of computing (Discrete mathematics, Probability and statistics, Mathematical software, Information theory, Mathematical analysis, Continuous mathematics)
Information systems (Data management systems, Information storage systems, Information systems applications, World Wide Web, Information retrieval)
Security and privacy (Cryptography, Formal methods and theory of security, Security services, Intrusion/anomaly detection and malware mitigation, Security in hardware, Systems security, Network security, Database and storage security, Software and application security, Human and societal aspects of security and privacy)
Human-centered computing (Human computer interaction (HCI), Interaction design, Collaborative and social computing, Ubiquitous and mobile computing, Visualization, Accessibility)
Computing methodologies (Symbolic and algebraic manipulation, Parallel computing methodologies, Artificial intelligence, Machine learning, Modeling and simulation, Computer graphics, Distributed computing methodologies, Concurrent computing methodologies)
Applied computing (Electronic commerce, Enterprise computing, Physical sciences and engineering, Life and medical sciences, Law, social and behavioral sciences, Computer forensics, Arts and humanities, Computers in other domains, Operations research, Education, Document management and text processing)
Social and professional topics (Computing industry, Management of computing and information systems, History of computing, Computing education, Computing and business, Computing profession, Computing / technology policy, User characteristics)

Considerando los mismos te	emas, en cuáles su empr	esa tiene la capacidad o potencial
para el desarrollo de innova	aciones (aunque no los e	sté usando en este momento)?
		rage, Integrated circuits, Very large scale integration ware test, Robustness, Emerging technologies)
Computer systems organization (Archit tolerant systems and networks)	tectures, Embedded and cyber-physical s	systems, Real-time systems, Dependable and fault-
Networks (Network architectures, Network Network properties, Network services, Network		ork algorithms, Network performance evaluation,
Software and its engineering (Software management)	e organization and properties, Software	notations and tools, Software creation and
	algorithms, Randomness, geometry and	ata theory, Computational complexity and discrete structures, Theory and algorithms for
Mathematics of computing (Discrete m Mathematical analysis, Continuous mathem	•	athematical software, Information theory,
Information systems (Data managemer Information retrieval)	nt systems, Information storage systems,	Information systems applications, World Wide Web,
	stems security, Network security, Datab	ecurity services, Intrusion/anomaly detection and ase and storage security, Software and application
Human-centered computing (Human c	•	esign, Collaborative and social computing, Ubiquitous
Computing methodologies (Symbolic Machine learning, Modeling and simulation, methodologies)	•	emputing methodologies, Artificial intelligence, ting methodologies, Concurrent computing
	iter forensics, Arts and humanities, Com	ences and engineering, Life and medical sciences, puters in other domains, Operations research,
Social and professional topics (Compu	, ,	g and information systems, History of computing, technology policy, User characteristics)
		en I+D+i de su empresa, en
comparación con las ventas		
No hacemos este tipo de inversión	O Del 1% al 2%	Más del 15%
Menos del 0,25%	Oel 2% al 4%	No sabemos informar
Del 0,25% al 0,5%	Del 4% al 8%	
Del 0,5% al 1%	Del 8% al 15%	

Apertura de capital en Bolsa de Valores (IPO – Initial Public	Capital propio de los socios
ffer)	Financiación de bancos privados
Capital aportado por Clientes de la empresa	Financiación de bancos púb l icos
Capital aportado por Socios de Negocios de la empresa	Subsidios para proyectos provenientes de autoridades de su
Capital de 'angel investors'	país
Capital de familiares de los socios	Subsidios para proyectos provenientes del extranjero
Capital de riesgo de fondos de inversiones	
uáles de estas mismas fuentes de recurs	os financieros su empresa pretende usar p
imera vez durante los próximos 24 mese	s?
Apertura de capital en Bolsa de Valores (IPO – Initial Public	Capital propio de los socios
fer)	Financiación de bancos privados
Capital aportado por Clientes de la empresa	Financiación de bancos públicos
Capital aportado por Socios de Negocios de la empresa	Subsidios para proyectos provenientes de autoridades de su
Capital de 'angel investors'	país
Capital de familiares de los socios	Subsidios para proyectos provenientes del extranjero
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen to	otal de capital financiero captado por su
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen to	otal de capital financiero captado por su
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen to apresa, desde su fundación, por todos lo	otal de capital financiero captado por su
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen to encuenta, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros	otal de capital financiero captado por su os medios?
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros	otal de capital financiero captado por su os medios?
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros	otal de capital financiero captado por su os medios? uros
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 750 mil a 7,5 mil	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 750 mil a 7,5 millón de díares a cien millones de dólares/(España) De 7,5 a 75 millones de dólares/(España)	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros nes de euros
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 750 mil a 7,5 millon De cien a mil millones de dólares/(España) De 75 a 750 millon Más de mil millones de dólares/(España) Más de 750 millones	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros nes de euros
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 750 mil a 7,5 millon De cien a mil millones de dólares/(España) De 75 a 750 millon Más de mil millones de dólares/(España) Más de 750 millones	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros nes de euros nes de euros de euros de euros da por su empresa para este año, en relació
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 750 mil a 7,5 m De diez a cien millones de dólares/(España) De 7,5 a 75 millon De cien a mil millones de dólares/(España) De 75 a 750 millon Más de mil millones de dólares/(España) Más de 750 millones Comparando la facturación total esperadors	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros nes de euros nes de euros de euros de euros da por su empresa para este año, en relació
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 750 mil a 7,5 millon De cien a mil millones de dólares/(España) De 7,5 a 75 millon Más de mil millones de dólares/(España) Más de 750 millones Comparando la facturación total esperadaño pasado, en cuál rango se encuentra	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros nes de euros de euros de euros da por su empresa para este año, en relació la variación esperada?
En cuál rango se encuentra el volumen tompresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 7,5 a 75 millon De cien a mil millones de dólares/(España) De 7,5 a 75 millon Más de mil millones de dólares/(España) Más de 750 millones Comparando la facturación total esperadaño pasado, en cuál rango se encuentra Crecimiento superior al 100%	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros nes de euros de euros de euros da por su empresa para este año, en relació la variación esperada? Relativa estabilidad (variación inferior al 5%)
Capital de riesgo de fondos de inversiones En cuál rango se encuentra el volumen tempresa, desde su fundación, por todos lo De cero a 10 mil dólares/(España) 7.500 euros De 10 a 100 mil dólares/(España) De 7.500 a 75 mil euros De 100 mil a un millón de dólares/(España) De 75 a 750 mil euros De uno a diez millones de dólares/(España) De 750 mil a 7,5 millon De diez a cien millones de dólares/(España) De 7,5 a 75 millon De cien a mil millones de dólares/(España) De 75 a 750 millon Más de mil millones de dólares/(España) Más de 750 millones Comparando la facturación total esperadaño pasado, en cuál rango se encuentra Crecimiento superior al 100% Crecimiento del 50 al 100%	otal de capital financiero captado por su os medios? uros millones de euros nes de euros de euros de euros da por su empresa para este año, en relació la variación esperada? Relativa estabilidad (variación inferior al 5%) Disminución del 5 al 10%

*En cuál de estos rangos se encuentra la facturación esperada por su empresa en
este año?
Hasta 180 mil dólares/(España) 135 mil euros
De 180 mil a 600 mil dólares/(España) 135 a 450 mil euros
De 600 mil a 1,8 millones de dólares/(España) 450 mil a 1,4 millones de euros
De 1,8 a 5 millones de dólares/(España) 1,4 a 3,8 millones de euros
De 5 a 10 millones de dólares/(España) 3,8 a 7,5 millones de euros
De 10 a 20 millones de dólares/(España) 7,5 a 15 millones de euros
De 20 a 50 millones de dólares/(España) 15 a 38 millones de euros
De 50 a 100 millones de dólares/(España) 38 a 75 millones de euros
De 100 a 500 millones de dólares/(España) de 75 a 375 millones de euros
Más de 500 millones de dólares/(España) 375 millones de euros

					forma volu	
	Ninguna	Una	Dos	Tres o cuatro	Cinco a ocho	Nueve o más
npresariales, omerciales o ofesionales	O			O	O	O
ocial (p.ej. ONGs)	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
Autorizo a las e	entidades mi	embro de A	LETI a utili	zar las inform	naciones de	perfil y
erta de mi emp	resa para ge	nerar oport	unidades y	matchmakin	g de negoci	os en (esta
olicitud será sor	netida a apro	obación de	la cámara d	de su país):		
Sólamente en mi país	S		En cu	alquier país		
En los 19 países mier	mbros de ALETI		Mi em	presa no tiene interé	s en oportunidade	s de negocios

ibir las oportuni	dades de nego	cios:		

Muchas gracias por su participación en el Censo 2013 del Sector TIC !
En 2014, solicitaremos nuevamente su cooperación.
Si lo desea, déjenos sus comentarios: