







Abertura

A Edição 2021-2022 do Censo Assespro-ALETI+ do Setor de Tecnologia da Informação e Comunicação, também apoiado pela WITSA, tem como objetivos:

- atualizar as informações sobre o Setor de TIC para obter um retrato detalhado do Setor, item necessário para a formulação e acompanhamento de estratégias de desenvolvimento, incluidas mas não limitadas às políticas públicas, como vem sendo feito periodicamente desde 2012;
- gerar oportunidades de negócios e de cooperação entre e para as empresas participantes, incluindo oportunidades de negócios e projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação;

Esta iniciativa está aberta à participação empresas de TICs localizadas em qualquer parte do planeta, por meio do questionário em inglês.

Em nome da Federação Assespro (Brasil) e da ANETIE (Portugal), membros de língua portuguesa da ALETI,

MUITO OBRIGADO PELA SUA PARTICIPAÇÃO!

Nota: os códigos apresentados entre colchetes ([e]) devem ser ignorados. Esses códigos servem apenas para facilitar o processamento das informações de forma simultânea com questionários preenchidos em outros idiomas.

* Por favor, informe o endereço do website de sua empresa (se for autorizado o uso das informações

prestadas para a geração de produtos e/ou serviços da su	oportunidades de negócios, este link se a empresa): [3001]	erá enviado para os interessados em
* Em qual país está localiz	zada a sua empresa? [3002]	
Angola [ao]	Cabo Verde [cv]	Portugal [pt]
Brasil [br]	Guiné-Bissau [gw]	Timor Leste [tp]









Recursos Humanos

Deste ponto em diante, as questões são comuns a todas as empresas participantes (de todos os países).

Assim, a barra de progresso indicará a proporção real daqui em diante (até chegar aqui, você pulou automaticamente as perguntas que se aplicam somente em outros países).

* Em cada linha a seguir, por favor indique o número de profissionais da sua empresa, em cada área: [3071]

1 ou 2 [1]	3 ou 4 [3]	5 a 8 [6]	9 a 25 [17]	26 a 99 [63]	100 a 499 [300]	3999 [2250]	mais [9999]
0		0	0	0	0	0	
0	0	0	\circ	\circ	0	\circ	0
0	0	0	0	0	0	0	0
0	\circ	0	0	\circ	0	\circ	0
0	0	0	0	0	0	0	0
0	\circ	\circ	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0
	m 1 ou 2 [1]						

	Nenhum [0]	1 ou 2 [1]	3 ou 4 [3]	5 a 8 [6]	9 a 25 [17]	26 a 99 [63]	100 a 499 [300]	500 a 3999 [2250]	4000 ດເ mais [9999]
Certificado profissional (p.ex. PMI ou de empresas como Cisco, IBM, Microsoft, Oracle, etc.) [a]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Curso superior/universitário completo (porém sem pós-graduação) [b]	\bigcirc	\circ	\circ	\circ	0	0	\circ	\bigcirc	\circ
Pós-graduados [c]	0	0	\circ	0	0		0	\circ	
Em cada linha, por fa		ue a quar	itidade de	profisssio	onais em ca		ção: [3073]	500 a	4000 ou
	Nenhum [0]	1 ou 2 [1]	3 ou 4 [3]	5 a 8 [6]	9 a 25 [17]	26 a 99 [63]	100 a 499 [300]	3999 [2250]	mais [9999]
Contratados nos últimos doze meses [a]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Demitiram-se nos últimos doze meses [b]	0	0	0	0	\circ	0	0	0	0
Demitidos por iniciativa da empresa nos últimos doze meses [c]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Mantidos a espera de novos projetos [d]	\circ	0	0	0	\circ	0	\circ	\circ	0
Que sua empresa espera contratar nos próximos três meses [e]	0	0	0	0	\circ	0	0	0	
Que sua empresa contrataria nos próximos três meses, se não nouvesse nenhuma dificuldade em encontrar mão de obra [f]	0	0	\circ	0	0	\circ	0	\circ	0
* Comparando o nú meses antes, a var			ssionais n	a sua em	presa neste	e momer	nto, com a s	situação (de doze
				‡					
* Comparando as o treinamento, certifio empresa, essas de Menos de 0,5% [cações pr spesas d .0025]	ofissionai	s e particip nção da c De 1%	oação em apacidad até 1,99%	conferênc e técnica' r .015]	ias) com	o volume t am: [3075]) De 4% até	otal de n 7,99% [.06	egócios (
De 0,5% até 0,99	9% [.0075]		De 2%	até 3,99%	[.03]	C) 8% ou mai:	s [.12]	









Qualidade e Propiedade Intelectual

CMMi nível 2 ou 3 [CMMi2]	ISO 27000 [ISO27]	mps.br nivel A a D [mpsAD]
CMMi nível 4 ou 5 [CMMi4]	ISO 29110 [ISO29]	mps.br nível E a G [mpsEG]
ISO 14000 [ISO14]	ISO 900x [ISO9x]	
ISO 20000 [ISO20]	Moprosoft [Mopro]	
	de proteção da propriedade intelec	ctual estão em uso na sua empresa
D88]	erceiros (não-clientes) [CodeDeposit]	
Depósito de Patentes [Patents]	process (nad discretes) [Sode Beposiq	
	autor (copyright) nos produtos da empresa	ı [Capyright]
Registro de Marcas [Trademarks]	and topying not produced an emptose	ניייאיי לבבבי
or favor indique as empresas inte 090]	ernacionais com as quais a sua em	ıpresa mantém uma aliança FORM
Adobe [Adobe]	Epson [Epson]	QlikTech [QlikTech]
Alexa [Alexa]	Ericsson [Ericsson]	Red Hat [Red Hat]
Alfresco [Alfresco]	ESRI [ESRI]	Redhat [Redhat]
Amazon [Amazon]	FusionChart [FusionChart]	RIM [RIM]
Apple [Apple]	Google [Google]	SalesForce [SalesForce]
Atlassian [Atlassian]	Hitachi [Hitachi]	Samsung [Samsung]
Avaya [Avaya]	Honeywell [Honeywell]	SAP [SAP]
Avnet [Avnet]	HP [HP]	Sony [Sony]
CA - Computer Associates [CA]	Huawei [Huawei]	Symantec [Symantec]
Calypso [Calypso]	IBM [IBM]	Thales [Thales]
Canon [Canon]	Intel [Intel]	Totvs [Totvs]
Cisco [Cisco]	McAfee [McAfee]	TrendMicro [TrendMicro]
Citrix [Citrix]	Microsoft [Microsoft]	VMWare [VMWare]
Dell [Dell]	Motorola [Motorola]	WebSense [WebSense]
Dialogic [Dialogic]	OpenText [OpenText]	
EMC [EMC]	Oracle/Sun [Oracle/Sun]	
tras (por favor, indique-as):		









Pesquisa e Desesenvolvimento * Em qual destas faixas se situa o investimento em projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação na sua empresa, em comparação com as vendas totais previstas para o ano em curso? [3095] * Em qual faixa se situa a participação no faturamento do conjunto de produtos e serviços que sua empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menos de 10% [.05] De 30 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8] De 10 a 30% [.2] De 50 a 70% [.6] Mais de 90% [.95]









and years	SurveyMonkey MBI	
Atividades de Inovação		

* Para cada uma das atividades relacionadas a seguir, indique com qual frequência acontecem na sua empresa: [3091]									
	Nunca [1]	Muito raramente [2]	Raramente [3]	Às vezes [4]	Freqüente- mente [5]	De forma contínua [6]	Não sei informar [z]		
Desenvolvimento de produtos / serviços com características inovadoras em relação aos existentes no mercado [a]	0	0	0	0	0	0	0		
Desenvolvimento de produtos / serviços com características totalmente novas e diferenciadas em relação à concorrência [b]	0	0	0	0	0	0	0		
Desenvolvimento de produtos / serviços inovadores, incluindo barreiras à entrada de novos concorrentes [c]		0	0	0	0				
Uso de recursos para estimular e apoiar a criatividade e o aprendizado em equipe [d]	\circ	0	0	0	0	\circ	\circ		
Interação com os clientes para o desenvolvimento de inovações [e]	0	0	0	0	0	0	0		
Interação com outras empresas, universidades e / ou Centros de P & D em busca de inovações [f]	0	0	0	0	0	0	0		
Utilização de recursos formais para documentar e reter o conhecimento interno e / ou oroginário de fontes externas [g]			0	0	0	0			
Utilização de recursos formais para compartilhar o conhecimento com seus colaboradores e parceiros [h]	0	0	0	0	0	0	0		
Compra de propriedade intelectual (p.ex. patentes, licenças ou empresas inteiras) para obter inovações [i]	0		0	0	0		0		
Venda ou licenciamento de propriedade intelectual de sua empresa a terceiros [j]	0		\circ	0	0		0		
Uso de tecnologia aberta no desenvolvimento de produtos / serviços [k]	0	0	0	0	\circ	0	0		
Disponibilização dos produtos / serviços de sua empresa como tecnologia aberta [l]	0	0	0	0	0	0	0		









Atividades Internacionais

* Quantos escritórios próprios sua empresa mantem em	países (afora o seu)	, em cada uma d	as regiões do
planeta? [3079]			

	Nenhum [0]	Um [1]	Dois ou três [2]	Quatro a nove [6]	Dez ou mais [15]	Não sei [z]
África [a]	\circ		\circ		\circ	\circ
América Latina e Caribe [b]	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc
Asia [c]	\circ		\circ		\circ	\circ
Estados Unidos e Canadá [d]	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\circ	\circ	\bigcirc
Europa [e]	\circ		0		0	\circ
Oceania [f]	\circ	\circ	\circ	\circ	\circ	\circ

* Em qual destas faixas enco	ntra-se a percentagem do faturamento	o da sua empresa que se origina em outro:
países? [3080]		
\$		









Modelo de Negócios

manutenção, etc.)? [3076] Até 10% [.05]	De 30 a 50% [.4]	De 70 a 90% [.8]
De 10 a 30% [.2]	De 50 a 70% [.6]	Mais de 90% [.95]
·	ntagem dos contratos de serviços de s serviços (conhecida como SLA em inç	•
Até 10% [.05]	De 50 a 70% [.6]	Não se aplica à minha empresa [
De 10 a 30% [.2]	De 70 a 90% [.8]	
De 30 a 50% [.4]	Mais de 90% [.95]	
^e Qual é a menor área geográfic com a localização da matriz da c	a que concentra pelo menos 51% das empresa? [3078]	vendas da sua empresa, em relaçã
O Bairro [1]	O estado/região geográfica [4]	Todo o continente [7]
A cidade [2]	O país [5]	O planeta todo [8]









Fontes de Capital e Evolução Econômica

Em qual faixa se :	itua o volume total de ca	iniai ilitalitello tabi			
undação, por todo			out point out on		
De nenhum até 4) mil reais/(Portugal) 7.500 eu	ros [. 005]			
De 40 mil a 400 ı	nil reais/(Portugal) De 7.500 a	75 mil euros [. 05]			
De 400 mil a 4 m	lhões de reais/(Portugal) De 7	5 a 750 mil euros [.5]			
De 4 a 40milhões	de reais/(Portugal) De 750 m	il a 7,5 milhões de euros	[5]		
De 40 a 400 milh	óes de reais/(Portugal) De 7,5	a 75 mi l hões de euros [5	50]		
De 400 milhões a	4 bilhões de reais/(Portugal)	De 75 a 750 milhões de	euros [500]		
Mais de 4 bilhões	de reais/(Portugal) Mais de 7	50 milhões de euros [250	00]		
Em qual destes ir	ervalos se situa o fatura	mento esperado ne	a sua empresa r	nara 20222 [310	n01
Lin qual destes if	CI VAIUS SE SILUA U IALUITA	unenio esperado pe	a sua empresa p	Jaia 2022? [310	,oj
Em qual dos perío	dos a seguir ocorreu a f	undação da sua em	oresa? [4100]	•	
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]	•	
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]	•	
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]	•	
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]	•	
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perí		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perí		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perí		undação da sua em	oresa? [4100]		
Em qual dos perío		undação da sua em	oresa? [4100]		









Geração de Oporti	unidades de Ne	egócios				
* De quantas associa	ações de cada tip	o sua empres	sa participa de fo	orma vo l untá	ria? [3101]	
	Nenhuma [0]	Uma [1]	Duas [2]	Três ou quatro	Cinco a oito [6]	Nove ou mais [12]
Empresariais, comerciais ou profissionais [a]						
Sociais (p.ex. ONGs) [b]		\circ	\circ	\circ	\circ	\circ
* Autorizo o uso d oportunidades de	negócios em (se	mpre com ciê	encia prévia da e	entidade de s	seu país): [3102]	
	eu país [OwnCountry	/]	○ Em	qualquer país [\	Worldwide]	
Na minha regiã	o [Regional]			ha empresa não ócios [Nowhere	tem interesse em o]	pportunidades de









Contato Comercial
* Por favor, indique o endereço de e-mail no qual sua empresa deseja receber as oportunidades de negócios:
[3103]









	Sponsored by: SurveyMonkey MBI
Oferta de Produtos e Serviços	

	lista de atividades a seguir, por favor, indique toda		
CINC	CO por cento ou mais do volume total de negócios	da s	sua empresa previsto para este ano: [3061]
	Atacado: Consumíveis (papel, tinta, mídias, etc.) [WhsaleCnsmpt]	Ш	Serviços: Editoração Eletrônica [ServicDtpPbl]
	Atacado: Hardware importado [WhsaleImptHW]		Serviços: Educação / Formação a distância (em temas de TIC) [ServicODTrng]
	Atacado: Hardware Nacional, produzidos por terceiros [WhsaleLoclHW]		Serviços: Educação / Formação em Sala de Aula (em temas de TIC) [ServicOPTrng]
	Atacado: Software de terceiros, produzido no país [WhsaleLoclSW]		Serviços: Computação em nuvem/Hospedagem na Web em infraestrutura própria [ServicWebHst]
	Atacado: Software de Terceiros, produzidos no exterior [WhsaleImptSW]		Serviços: Implementação de Software de Terceiros, produzido no Exterior [ServicImplFn]
	Indústria: Hardware (fabricado no país) [IndstrHardwr]		Serviços: Implementação de Software de Terceiros, produzido no país [ServicImplLc]
	Indústria: Ferramentas, Middleware e Software Básico [IndstrTlmwos]		Serviços: Impressão e plotagem em grandes volumes
	Indústria: Jogos [IndstrGames]		[ServicPrntng]
	Indústria: Produtos de Software Aplicativo [IndstrAppISW]	Ш	Serviços: Instalação Física de Equipamentos e Cabeamento [ServicCblEqp]
	Indústria: Software como Serviço (SaaS) [IndstrSaaS]		Serviços: Mailings e Informações de Mercado [ServicMktInf]
	Serviços: Aluguel de Equipamentos de TIC [ServicRental]		
	Serviços: Call Center [ServicClCntr]		Serviços: Outros (relacionados com TIC) [ServicOthers]
	Serviços: Comunicação de Dados [ServicComDat]		Serviços: Outsourcing Completo da TI de Clientes [ServicFulOut]
Ш	Serviços: Comunicação de voz [ServicComVox]		Serviços: Produção de Sites/Conteúdos Digitais/Vídeos
	Serviços: Comunicação por Imagens [ServicComImg]		[ServicDigCon]
	Serviços: Consultoria de Negócios (processos, projetos, conhecimento, etc.) [ServicConBiz]		Serviços: Provedor de Acesso a Internet [ServicISP]
			Serviços: Suporte Técnico / Helpdesk para usuários de software [ServicSWSprt]
Ш	Serviços: Consultoria em Engenharia de Software [ServicConSEg]		Serviços: Suporte Técnico e Manutenção de Hardware
	Serviços: Consultoria Técnica em Hardware e	Ш	[ServicHWSprt]
_	Infraestrutura de TIC [ServicConHWI]		Serviços: Segurança em TI/TI forense [ServicSecure]
	Serviços: Consultoria técnica em software [ServicConTSW]		Serviços: Testes de Software/Quality Assurance [ServicSWTest]
Ш	Serviços: Desenvolvimento de Software sob Encomenda para Clientes [ServicSWODmd]		Varejo: Consumíveis (papel, tinta, mídias, etc.)
	Serviços: Digitalização de Imagens e Documentos [ServicDocMgt]		[RetailCnsmpt]
			Varejo: Hardware Importado [RetailImptHW]
	Serviços: Disponibilização de Capacidade de Processamento, tradicional ou em nuvem [ServicColctn]		Varejo: Hardware Nacional, produzidos por terceiros [RetailLoclHW]
	Serviços: Disponibilização de Profissionais Técnicos para Clientes [ServicBodShp]		Varejo: Software de Terceiros, produzido no país [RetailLocISW]
			Varejo: Software de Terceiros, produzidos no Exterior [RetailImptSW]
	Outro (especifique)		
-			









Tecnologias adotadas

Dispositivos com sensores embutidos autônomos [Embedded]	em equipamentos	Servidores de back-end para uso de um ún (físico ou virtual) [SingleServer]	ico cliente
Dispositivos com sensores conectado Dispositivos móveis (smartphones, ta [Mobile]		Servidores de back-end compartilhados por clientes [MultiTenant] Outros ambientes, disponibilizados pela nu [CloudPlatfrm]	
Notebooks e PCs [PCs]			

Indique as empresas globais com	cujos produtos/serviços se integi	ram os produtos ou serviços da sua
empresa (deixe em branco, se ne		,
Adobe [Adobe]	E-Set [Eset]	OpenStack [OpenStack]
Alcatel [Alcatel]	ESRI [ESRI]	OpenText [OpenText]
Alfresco [Alfresco]	Facebook [Facebook]	Oracle [Oracle]
Amazon [Amazon]	FIREBIRD [FIREBIRD]	Outsystems [Outsystems]
AOC [AOC]	Fortinet [Fortinet]	Parallels [Parallels]
Apache [Apache]	F-Secure [F-Secure]	Pelco [Pelco]
APC [APC]	Fujitsu [Fujitsu]	Pentaho [Pentaho]
Apple [Apple]	Garmin [Garmin]	Pervasive [Pervasive]
Artech [Artech]	GE [GE]	Progress [Progress]
Aruba [Aruba]	Google [Google]	QlikTech [QlikTech]
Avaya [Avaya]	Hitachi [Hitachi]	Red Hat [Red Hat]
Bematech [Bematech]	Honeywell [Honeywell]	Ricoh [Ricoh]
Bitdefender [Bitdefender]	HP [HP]	RIM [RIM]
BlackBerry [BlackBerry]	Huawei [Huawei]	Salesforce [Salesforce]
Borland/Embarcadero [Borland]	IBM [IBM]	Samsung [Samsung]
Brother [Brother]	Infor [Infor]	SAP [SAP]
Calypso [Calypso]	Intalio [Intalio]	Sonic [Sonic]
Canon [Canon]	Intel [Intel]	Symantec [Symantec]
Check Point [Check Point]	Intersystems [Intersystems]	Tandem [Tandem]
Cisco [Cisco]	Jaspersoft [Jaspersoft]	Texas Instruments [TI]
Citrix [Citrix]	Juniper [Juniper]	Toshiba [Toshiba]
Computer Associates [CA]	Kaspersky [Kaspersky]	Totvs [Totvs]
Compuware [Compuware]	Kofax [Kofax]	TrendMicro [TrendMicro]
Daruma [Daruma]	LEXMARK [LEXMARK]	Twitter [Twitter]
DataAccess [DataAccess]	LG [LG]	Ubiquiti Networks [Ubiquiti]
Dell [Dell]	Linksys [Linksys]	Unify [Unify]
DLINK [DLINK]	McAfee [McAfee]	Unisys [Unisys]
Elgin [Elgin]	Microsoft [Microsoft]	VMWare [VMWare]
EMC [EMC]	MicroStrategy [MStrategy]	Watchguard [Watchguard]
Enterasys [Enterasys]	Mikrotik [Mikrotik]	WebSense [WebSense]
Epson [Epson]	Motorola [Motorola]	Zend [Zend]
Ericsson [Ericsson]	Nokia [Nokia]	Zimbra [Zimbra]
Outras (especifique):		









Sponsored by

Características dos Clientes

\neg	sua empresa ao longo do ano em curso: [3067]		Varais de Automávais alou Combustívais [455]
_	Agricultura e/ou Pecuária [101]		Varejo de Automóveis e/ou Combustíveis [455]
	Reflorestamento, Pesca e/ou Caça [108] Mineração de metais, carvão, petróleo, gás e/ou outros		Varejo de Vestuário e/ou Acessórios [456] Varejo de Móveis e/ou Equipamentos para uso Domést
	minerais [110]		[457]
	Construção pesada, de edifícios e/ou especializada [215]		Restaurantes e Bares [458]
	Indústria de produtos alimentícios [220]		Outros varejistas [459]
	Indústria de produtos de tabaco [221]		Bancos de Depósitos e/ou Crédito [560]
	Indústria de produtos têxteis e/ou vestimenta [222]		Seguradoras [563]
	Indústria de produtos de madeira, móveis e/ou papel [224]		Corretores de seguros, Valores Mobiliários e/ou Câmb
	Gráficas e Imprensa [227]		Imobiliárias [565]
	Indústria de produtos químicos e/ou combustível [228]		Holdings e/ou Outros tipo de Investimento [567]
	Indústria de produtos de borracha, plástico e/ou couro [230]		Hotéis [670]
	Indústria de produtos de pedra, argila e/ou vidro [232]		-
	Indústria siderúrgica [233]		Serviços Comerciais, Gerenciais e/ou de Engenharia [
	Indústria de produtos de metal [234]		Serviços Automotivos [675]
	Indústria de máquinas e/ou equipamentos elétricos [235]		Estudos de Cinema [678]
	Fabricação de Veículos e/ou outros tipos de Meios de		Serviços de Saúde [680]
	Transporte [237]		Serviços Jurídicos [681]
	Indústria de Instrumentos de Medição [238]	Ш	Serviços Educacionais [682]
	Outros tipos de Indústria [239]	Ш	Serviços Sociais [683]
	Transporte Ferroviário [340]		Outros Serviços [689]
	Transporte Urbano/Rodoviário de Passageiros [341]		Poder Executivo e/ou Legislativo [791]
	Transporte de Cargas e/ou Armazenagem [342]		Poder Judiciário e/ou Segurança [792]
	Serviço Postal e Couriers [343]		Órgãos Arrecadadores de Impostos [793]
	Transporte Marítimo e/ou Fluvial [344]		Forças Armadas e/ou Inteligência [797]
	Transporte Aéreo [345]		Outras Entidades Públicas e/ou Diplomáticas [799]
	Oleodutos [346]		Fabricantes de produtos de TICs [801]
	Serviços de Comunicação [348]		Atacadistas e/ou varejistas de produtos de TICs [802]
	Energia Elétrica, Gás e/ou Saneamento [349]		Serviços relacionados com as TICs [803]
	Comércio Atacadista [450]		Profissionais Autônomos [901]
	Varejo de Materiais de Construção [452]		Outras Pessoas Físicas [909]

* A lista a seguir classifica os clientes pelo seu volume anual de receitas. Por favor indique, entre estes segmentos de mercado, aqueles nos quais sua empresa planeja obter CINCO por cento ou mais do volume de negócios total previsto pela sua empresa para todo o ano em curso: [3069]
Empresas com faturamento inferior a (Brasil) 870 mil reais/(Portugal) 140 mil euros [.1]
Empresas com faturamento entre (Brasil) 870 mil e 8,7 milhões de reais/(Portugal) 140 mil e 1,4 milhão de euros [1]
Empresas com faturamento entre (Brasil) 8,7 e 33 milhões de reais/(Portugal) 1,4 e 6 milhões de euros [5]
Empresas com faturamento entre (Brasil) 33 e 121 milhões de reais/(Portugal) 6 e 22 milhões de euros [20]
Empresas com faturamento entre (Brasil) 121 e 330 milhões de reais/(Portugal) 22 e 60 milhões de euros [50]
Empresas com faturamento entre (Brasil) 330 e 1230 milhões de reais/(Portugal) 60 e 225 milhões de euros [200]
Empresas com faturamento acima de (Brasil) 1,24 bilhões de reais/(Portugal) 225 milhões de euros [900]
Profissionais autônomos e pessoas físicas [P]









Detalhes sobre Exportação

África do Sul [za]	Filipinas [ph]	Reino Unido [uk]
Alemanha [de]	Finlândia [fi]	República Checa [cz]
Arábia Saudita [sa]	França [fr]	Romênia [ro]
Argentina [ar]	Grécia [gr]	Rússia [ru]
Austrália [au]	Holanda [nl]	Singapura [sg]
Aústria [at]	Hong Kong [hk]	Suécia [se]
Bélgica [be]	Índia [in]	Suiça [ch]
Brasil [br]	Indonêsia [id]	Tailândia [th]
Canadá [ca]	lrã [ir]	Taiwan [tw]
Chile [cl]	Irlanda [ie]	Turquia [tr]
China [cn]	Israel [il]	Venezuela [ve]
Colômbia [co]	Itália [it]	Outros países da África [oaf]
Coréia do Sul [kr]	Japão [jp]	Outros países da América do Su
Dinamarca [dk]	Malásia [my]	[osa]
Egito [eg]	México [mx]	Outros países da Ásia [oas] Outros países da Europa [oeu]
Emirados Árabes Unidos [ae]	Nigeria [ng]	Outros países da Oceania [ooc]
Espanha [es]	Polônia [pl]	
Estados Unidos [us]	Portugal [pt]	Outros países de América Centr [oca]
		esa não tem escritórios próprios, foram os doze meses (p. ex., em missões
Nenhuma [0]	5 a 9 [7]	50 ou mais [75]
1 ou 2 [1]	10 a 19 [15]	Não sei informar [z]
3 ou 4 [3]	20 a 49 [35]	
	rimos doze meses, a variação e	ra países nos quais a sua empresa não s sperada se encontra na faixa de: [3084]
	\$	

ilizado)? [3085]							
	Uma vez nos últimos doze meses [1]	Uma vez por semestre [2]	A cada dois ou três meses [3]	A cada mês [4]	A cada quinzena [5]	A cada semana [6]	Todos os días [7]
Internet (e-commerce) [a]	0	0	0	0	0	0	\circ
Filiais próprias em outros países [b]	\circ	\circ	\circ	\circ	\circ	\circ	
Clientes com filiais em outros países [c]	0	0	0	0	0	0	
Clientes de parceiros e/ou representantes em outros países [d]	0	0	\circ	\circ	\circ	0	0
* Comparando as o 2021, a variação e					o ano de 202	2 com as ex	κportações de









Finalização	
	e-mail adicionais para envio dos resultados e/ou convite a participação em futuras o serão usados para outra finalidade): [5103]
E-mail #1	
E-mail #2	
E-mail #3	
Muito obrigado pela s	ua participação na Edição 2019 do Censo do Setor de TICs!
Como colaborador, vo disponibilizados.	ocê terá acesso aos resultados completos em primeira mão, assim que estes forem
Nas próximas edições	s do Censo, solicitaremos novamente a sua colaboração.
Se desejar, deixe-nos	seus comentários: