

Abertura

A Edição 2019 do Censo ALETI+ do Setor de Tecnologia da Informação e Comunicação tem como objetivos:

- atualizar as informações sobre o Setor de TIC para obter um retrato detalhado do Setor, item necessário para a formulação e acompanhamento de estratégias de desenvolvimento, incluidas mas não limitadas às políticas públicas, como vem sendo feito anualmente desde 2012;
- gerar oportunidades de negócios e de cooperação entre as empresas participantes, incluindo oportunidades de negócios e projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação;

Desde o ano de 2017, a iniciativa inclui, além dos 19 países membros da ALETI, a possibilidade de participação para empresas de TICs localizadas em qualquer país.

Agradecemos antecipadamente pelo preenchimento do questionário a seguir – o tempo total estimado é de quinze minutos.

Em nome da Federação Assespro (Brasil) e da ANETIE (Portugal), membros de língua portuguesa da ALETI,

MUITO OBRIGADO!

Nota: os códigos apresentados entre colchetes ([e]) devem ser ignorados. Esses códigos servem apenas para facilitar o processamento das informações de forma simultânea com questionários preenchidos em outros idiomas.

prestadas para a geração de op	o website de sua empresa (se for a ortunidades de negócios, ao final d n produtos e/ou serviços da sua el	deste questionário, este link será
	0 [0000]	
* Em qual país está localizada a s	sua empresa? [3002]	
Angola [ao]	Cabo Verde [cv]	Portugal [pt]
Brasil [br]	Guiné-Bissau [gw]	Timor Leste [tp]





Portugal

- Ortagai		
* Em qual região geográfica está lo	ocalizada a matriz da sua empresa	em Portugal? [3052]
Aveiro [AVE]	Faro [FAR]	Santarém [STR]
Beja [BEJ]	Guarda [GUA]	Setúbal [STB]
Braga [BRG]	Ilhas (Madeira, Açores, etc.) [ILH]	Viana do Castelo [VCT]
Bragança [BRN]	Leiria [LEI]	Vila Real [VRL]
Castelo Branco [CBR]	Lisboa [LIS]	Viseu [VIS]
Coimbra [COI]	Portalegre [POA]	
Évora [EVO]	Porto [POR]	
Sua empresa é associada a: [305		
ANETIE [ANETIE]	Outras associ	ações empresariais do setor TIC [Other ITC]
Plataforma Tecnológica de Caráter TICE, etc.) [NatTechPlatf]	Nacional (p.ex. BraFIP, Associações o	empresariais de outros setores [Other Sector]
Plataforma Tecnológica de Caráter NESSI, Photonics, etc.)	Temático (p.ex. NEM,	
112001,1110011100, 0001,		



Oferta de Produtos e Serviços

Deste ponto em diante, as questões são comuns a todas as empresas participantes (de todos os países).

Assim, a barra de progresso indicará a proporção real daqui em diante (até chegar aqui, você pulou automaticamente as perguntas que se aplicam somente em outros países).

Atacado: Consumíveis (papel, tinta, mídias, etc.)		Serviços: Editoração Eletrônica [ServicDtpPbl]
[WhsaleCnsmpt]		
Atacado: Hardware importado [WhsaleImptHW]		Serviços: Educação / Formação a distância (em tema TIC) [ServicODTrng]
Atacado: Hardware Nacional, produzidos por terceiros [WhsaleLocIHW]		Serviços: Educação / Formação em Sala de Aula (en temas de TIC) [ServicOPTrng]
Atacado: Software de terceiros, produzido no país [WhsaleLocISW]		Serviços: Hospedagem na Web [ServicWebHst]
Atacado: Software de Terceiros, produzidos no exterior [WhsaleImptSW]	Ш	Serviços: Implementação de Software de Terceiros, produzido no Exterior [ServicImplFn]
Indústria: Hardware (fabricado no país) [IndstrHardwr]		Serviços: Implementação de Software de Terceiros, produzido no país [ServicImplLc]
Indústria: Ferramentas, Middleware e Software Básico [IndstrTlmwos]		Serviços: Impressão e plotagem em grandes volume [ServicPrntng]
Indústria: Jogos [IndstrGames]		Serviços: Instalação Física de Equipamentos e Cabeamento [ServicCblEqp]
Indústria: Produtos de Software Aplicativo [IndstrAppISW] Indústria: Software como Serviço (SaaS) [IndstrSaaS]		Serviços: Mailings e Informações de Mercado [ServicMktInf]
Serviços: Aluguel de Equipamentos de TIC [ServicRental]		Serviços: Outros (relacionados com TIC) [ServicOthe
Serviços: Call Center [ServicClCntr]		Serviços: Outsourcing Completo da TI de Clientes [ServicFulOut]
Serviços: Comunicação de Dados [ServicComDat]		Serviços: Produção de Sites/Conteúdos Digitais/Víde
Serviços: Comunicação de voz [ServicComVox]		[ServicDigCon]
Serviços: Comunicação por Imagens [ServicComImg]		Serviços: Provedor de Acesso a Internet [ServicISP]
Serviços: Consultoria de Negócios (processos, projetos, conhecimento, etc.) [ServicConBiz]		Serviços: Suporte Técnico / Helpdesk para usuários software [ServicSWSprt]
Serviços: Consultoria em Engenharia de Software [ServicConSEg]		Serviços: Suporte Técnico e Manutenção de Hardwa [ServicHWSprt]
Serviços: Consultoria Técnica em Hardware e Infraestrutura de TIC [ServicConHWI]		Serviços: Segurança em TI/TI forense [ServicSecure
Serviços: Consultoria técnica em software [ServicConTSW]	Serviços: Testes de Software/Quality Assurance [ServicSWTest]
Serviços: Desenvolvimento de Software sob Encomenda para Clientes [ServicSWODmd]		Varejo: Consumíveis (papel, tinta, mídias, etc.) [RetailCnsmpt]
Serviços: Digitalização de Imagens e Documentos [ServicDocMgt]		Varejo: Hardware Importado [RetailImptHW]
Serviços: Disponibilização de Capacidade de Processamento, tradicional ou em nuvem [ServicColctn]		Varejo: Hardware Nacional, produzidos por terceiros [RetailLoclHW]
Serviços: Disponibilização de Profissionais Técnicos para		Varejo: Software de Terceiros, produzido no país [RetailLoclSW]
Clientes [ServicBodShp]		Varejo: Software de Terceiros, produzidos no Exterio [RetailImptSW]

	Atacado: Consumíveis (papel, tinta, mídias, etc.) [WhsaleCnsmpt]		Serviços: Editoração Eletrônica [ServicDtpPbl]
	Atacado: Hardware importado [WhsaleImptHW]		Serviços: Educação / Formação a distância (em temas d TIC) [ServicODTrng]
	Atacado: Hardware Nacional, produzidos por terceiros [WhsaleLocIHW]		Serviços: Educação / Formação em Sala de Aula (em temas de TIC) [ServicOPTrng]
	Atacado: Software de terceiros, produzido no país [WhsaleLoclSW]		Serviços: Hospedagem na Web [ServicWebHst]
	Atacado: Software de Terceiros, produzidos no exterior [WhsaleImptSW]	Ш	Serviços: Implementação de Software de Terceiros, produzido no Exterior [ServicImplFn]
	Indústria: Hardware (fabricado no país) [IndstrHardwr]		Serviços: Implementação de Software de Terceiros, produzido no país [ServicImplLc]
	Indústria: Ferramentas, Middleware e Software Básico [IndstrTlmwos]		Serviços: Impressão e plotagem em grandes volumes [ServicPrntng]
	Indústria: Jogos [IndstrGames]		Serviços: Instalação Física de Equipamentos e Cabeamento [ServicCblEqp]
]	Indústria: Produto de Software Aplicativo [IndstrAppISW] Indústria: Software como Serviço (SaaS) [IndstrSaaS]		Serviços: Mailings e Informações de Mercado [ServicMktInf]
	Serviços: Aluguel de Equipamentos de TIC [ServicRental]		Serviços: Outros (relacionados com TIC) [ServicOthers]
	Serviços: Call Center [ServicClCntr]		Serviços: Outsourcing Completo da TI de Clientes [ServicFulOut]
	Serviços: Comunicação de Dados [ServicComDat]		
	Serviços: Comunicação de voz [ServicComVox]		Serviços: Produção de Sites/Conteúdos Digitais/Vídeos [ServicDigCon]
	Serviços: Comunicação por Imagens [ServicComImg]		Serviços: Provedor de Acesso a Internet [ServicISP]
	Serviços: Consultoria de Negócios (processos, projetos, conhecimento, etc.) [ServicConBiz]		Serviços: Suporte Técnico / Helpdesk para usuários de software [ServicSWSprt]
	Serviços: Consultoria em Engenharia de Software [ServicConSEg]		Serviços: Suporte Técnico e Manutenção de Hardware [ServicHWSprt]
	Serviços: Consultoria Técnica em Hardware e Infraestrutura de TIC [ServicConHWI]		Serviços: Serviços: Testes de Software/Quality Assuranc [ServicSWTest]
	Serviços: Consultoria técnica em software [ServicConTSW	<u></u>	Serviços: Segurança em TI/TI forense [ServicSecure]
	Serviços: Desenvolvimento de Software sob Encomenda para Clientes [ServicSWODmd]		Varejo: Consumíveis (papel, tinta, mídias, etc.) [RetailCnsmpt]
	Serviços: Digitalização de Imagens e Documentos [ServicDocMgt]		Varejo: Hardware Importado [RetailImptHW]
	Serviços: Disponibilização de Capacidade de		Varejo: Hardware Nacional, produzidos por terceiros [RetailLoclHW]
	Processamento, tradicional ou em nuvem [ServicColctn] Serviços: Disponibilização de Profissionais Técnicos para		Varejo: Software de Terceiros, produzido no país [RetailLocISW]
	Clientes [ServicBodShp]		Varejo: Software de Terceiros, produzidos no Exterior





Tecnologias adotadas

Quais destes ambientes tecnoló ao menos CINCO por cento do t	-	- ·	o ano em curso: [6063]			
Dispositivos com sensores embuti autônomos [Embedded]	dos em equipamentos	Servidores de ou virtua l) [Sin	back-end para uso de um único cliente (físico gleServer]			
Dispositivos com sensores conect	ados a Internet [IoT]	Servidores de clientes [Multi7	back-end compartilhados por diversos Fenantl			
Dispositivos móveis (smartphones [Mobi l e]	, tablets, wearables)	Outros ambien	ites, disponibilizados pela nuvem			
Notebooks e PCs [PCs]		[CloudPlatfrm]				
* Considerando estes mesmo am TRES por cento do total das ver	ndas previstas para	o ano em curso:	[6064]			
Dispositivos com sensores embuti autônomos [Embedded]	dos em equipamentos	Servidores de ou virtual) [Sin	back-end para uso de um único cliente (físico gleServer]			
Dispositivos com sensores conecta	ados a Internet [IoT]	Servidores de clientes [Multi]	back-end compartilhados por diversos [enant]			
Dispositivos móveis (smartphones [Mobile]	, tablets, wearables)	Outros ambientes, disponibilizados pela nuvem				
Notebooks e PCs [PCs]		[CloudPlatform	ente responde por um terço ou mais da			
		receita da emp	oresa [None]			
Indique as empresas globais co empresa (deixe em branco, se n		erviços se integra	m os produtos ou serviços da sua			
Adobe [Adobe]	E-Set [Eset]		OpenStack [OpenStack]			
Alcatel [Alcatel]	ESRI [ESRI]		OpenText [OpenText]			
Alfresco [Alfresco]	Facebook [Facebook	cebook]	Oracle [Oracle]			
Amazon [Amazon]	FIREBIRD [FI	REBIRD]	Outsystems [Outsystems]			
AOC [AOC]	Fortinet [Fortin	net]	Parallels [Parallels]			
Apache [Apache]	F-Secure [F-S	ecure]	Pelco [Pelco]			
APC [APC]	Fujitsu [Fujitsu]	Pentaho [Pentaho]			
Apple [Apple]	Garmin [Garm	in]	Pervasive [Pervasive]			

Artech [Artech]	GE [GE]	Progress [Progress]
Aruba [Aruba]	Google [Google]	QlikTech [QlikTech]
Avaya [Avaya]	Hitachi [Hitachi]	Red Hat [Red Hat]
Bematech [Bematech]	Honeywell [Honeywell]	Ricoh [Ricoh]
Bitdefender [Bitdefender]	HP [HP]	RIM [RIM]
BlackBerry [BlackBerry]	Huawei [Huawei]	Salesforce [Salesforce]
Borland/Embarcadero [Borland]	IBM [IBM]	Samsung [Samsung]
Brother [Brother]	Infor [Infor]	SAP [SAP]
Calypso [Calypso]	Intalio [Intalio]	Sonic [Sonic]
Canon [Canon]	Intel [Intel]	Symantec [Symantec]
Check Point [Check Point]	Intersystems [Intersystems]	Tandem [Tandem]
Cisco [Cisco]	Jaspersoft [Jaspersoft]	Texas Instruments [TI]
Citrix [Citrix]	Juniper [Juniper]	Toshiba [Toshiba]
Computer Associates [CA]	Kaspersky [Kaspersky]	Totvs [Totvs]
Compuware [Compuware]	Kofax [Kofax]	TrendMicro [TrendMicro]
Daruma [Daruma]	LEXMARK [LEXMARK]	Twitter [Twitter]
DataAccess [DataAccess]	LG [LG]	Ubiquiti Networks [Ubiquiti]
Dell [Dell]	Linksys [Linksys]	Unify [Unify]
DLINK [DLINK]	McAfee [McAfee]	Unisys [Unisys]
Elgin [Elgin]	Microsoft [Microsoft]	VMWare [VMWare]
EMC [EMC]	MicroStrategy [MStrategy]	Watchguard [Watchguard]
Enterasys [Enterasys]	Mikrotik [Mikrotik]	WebSense [WebSense]
Epson [Epson]	Motorola [Motorola]	Zend [Zend]
Ericsson [Ericsson]	Nokia [Nokia]	Zimbra [Zimbra]
Outras (especifique):		





Censo ALETI+ do Setor de TIC - Edição 2019 - Português
Características dos Clientes

	Agricultura e/ou Pecuária [101]		Varejo de Automóveis e/ou Combustíveis [455]
	Reflorestamento, Pesca e/ou Caça [108]	\Box	Varejo de Vestuário e/ou Acessórios [456]
	Mineração de metais, carvão, petróleo, gás e/ou outros minerais [110]		Varejo de Móveis e/ou Equipamentos para uso Doméstico [457]
	Construção pesada, de edifícios e/ou especializada [215]		Restaurantes e Bares [458]
	Indústria de produtos alimentícios [220]		Outros varejistas [459]
	Indústria de produtos de tabaco [221]		Bancos de Depósitos e/ou Crédito [560]
	Indústria de produtos têxteis e/ou vestimenta [222]		Seguradoras [563]
	Indústria de produtos de madeira, móveis e/ou papel [224]		Corretores de seguros, Valores Mobiliários e/ou Câmbio
	Gráficas e Imprensa [227]		[564]
	Indústria de produtos químicos e/ou combustível [228]		Imobiliárias [565]
	Indústria de produtos de borracha, plástico e/ou couro [230	D]	Holdings e/ou Outros tipo de Investimento [567]
	Indústria de produtos de pedra, argila e/ou vidro [232]		Hotéis [670]
7	Indústria siderúrgica [233]	Ш	Serviços Comerciais, Gerenciais e/ou de Engenharia [673
7	Indústria de produtos de metal [234]	Ш	Serviços Automotivos [675]
_	Indústria de máquinas e/ou equipamentos elétricos [235]		Estudos de Cinema [678]
_	Fabricação de Veículos e/ou outros tipos de Meios de		Serviços de Saúde [680]
_	Transporte [237]		Serviços Jurídicos [681]
	Indústria de Instrumentos de Medição [238]		Serviços Educacionais [682]
	Outros tipos de Indústria [239]		Serviços Sociais [683]
	Transporte Ferroviário [340]		Outros Serviços [689]
	Transporte Urbano/Rodoviário de Passageiros [341]		Poder Executivo e/ou Legislativo [791]
	Transporte de Cargas e/ou Armazenagem [342]		Poder Judiciário e/ou Segurança [792]
	Serviço Postal e Couriers [343]		Órgãos Arrecadadores de Impostos [793]
	Transporte Marítimo e/ou Fluvial [344]		Forças Armadas e/ou Inteligência [797]
	Transporte Aéreo [345]		Outras Entidades Públicas e/ou Diplomáticas [799]
	Oleodutos [346]		Fabricantes de produtos de TICs [801]
	Serviços de Comunicação [348]		Atacadistas e/ou varejistas de produtos de TICs [802]
	Energia Elétrica, Gás e/ou Saneamento [349]		Serviços relacionados com as TICs [803]
	Comércio Atacadista [450]		Profissionais Autônomos [901]
	Varejo de Materiais de Construção [452]		Outras Pessoas Físicas [909]
_	Varejo de Alimentos [454]		

Agricultura e/ou Pecuária [101]	П	Varejo de Automóveis e/ou Combustíveis [455]
Reflorestamento, Pesca e/ou Caça [108]		Varejo de Vestuário e/ou Acessórios [456]
Mineração de metais, carvão, petróleo, gás e/ou outros minerais [110]		Varejo de Móveis e/ou Equipamentos para uso Domésti [457]
Construção pesada, de edifícios e/ou especializada [215]		Restaurantes e Bares [458]
Indústria de produtos alimentícios [220]		Outros varejistas [459]
Indústria de produtos de tabaco [221]		Bancos de Depósitos e/ou Crédito [560]
Indústria de produtos têxteis e/ou vestimenta [222]		Seguradoras [563]
Indústria de produtos de madeira, móveis e/ou papel [224]		Corretores de seguros, Valores Mobiliários e/ou Câmbio
Gráficas e Imprensa [227]		[564]
Indústria de produtos químicos e/ou combustível [228]	Ш	Imobiliárias [565]
Indústria de produtos de borracha, plástico e/ou couro [230	D]	Holdings e/ou Outros tipo de Investimento [567]
Indústria de produtos de pedra, argila e/ou vidro [232]		Hotéis [670]
Indústria siderúrgica [233]		Serviços Comerciais, Gerenciais e/ou de Engenharia [6
Indústria de produtos de metal [234]		Serviços Automotivos [675]
Indústria de máquinas e/ou equipamentos elétricos [235]	Ш	Estudos de Cinema [678]
Fabricação de Veículos e/ou outros tipos de Meios de		Serviços de Saúde [680]
Transporte [237]	Ш	Serviços Jurídicos [681]
Indústria de Instrumentos de Medição [238]	Ш	Serviços Educacionais [682]
Outros tipos de Indústria [239]	Ш	Serviços Sociais [683]
Transporte Ferroviário [340]		Outros Serviços [689]
Transporte Urbano/Rodoviário de Passageiros [341]		Poder Executivo e/ou Legislativo [791]
Transporte de Cargas e/ou Armazenagem [342]		Poder Judiciário e/ou Segurança [792]
Serviço Postal e Couriers [343]		Órgãos Arrecadadores de Impostos [793]
Transporte Marítimo e/ou Fluvial [344]		Forças Armadas e/ou Inteligência [797]
Transporte Aéreo [345]		Outras Entidades Públicas e/ou Diplomáticas [799]
Oleodutos [346]		Fabricantes de produtos de TICs [801]
Serviços de Comunicação [348]		Atacadistas e/ou varejistas de produtos de TICs [802]
Energia Elétrica, Gás e/ou Saneamento [349]		Serviços relacionados com as TICs [803]
Comércio Atacadista [450]		Profissionais Autônomos [901]
Varejo de Materiais de Construção [452]		Outras Pessoas Físicas [909]

	A lista a seguir classifica os clientes pelo seu volume anual de receitas. Por favor indique, entre estes
	segmentos de mercado, aqueles nos quais sua empresa planeja obter CINCO por cento ou mais do
	volume de negócios total previsto pela sua empresa para todo o ano em curso: [3069]
	Empresas com faturamento inferior a (Brasil) 560 mil reais/(Portugal) 140 mil euros [.1]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 560 mil e 5,6 milhões de reais/(Portugal) 140 mil e 1,4 milhão de euros [1]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 5,6 e 24 milhões de reais/(Portugal) 1,4 e 6 milhões de euros [5]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 24 e 86 milhões de reais/(Portugal) 6 e 22 milhões de euros [20]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 86 e 240 milhões de reais/(Portugal) 22 e 60 milhões de euros [50]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 240 e 860 milhões de reais/(Portugal) 60 e 225 milhões de euros [200]
	Empresas com faturamento acima de (Brasil) 860 milhões de reais/(Portugal) 225 milhões de euros [900]
	Profissionais autônomos e pessoas físicas [P]
•	Agora, considerando os mesmos segmentos de mercado, indique aqueles nos quais sua empresa planeja obter TRINTA E TRÊS por cento ou mais do volume de negócios total previsto pela sua empresa para todo o ano em curso: [3070]
	Empresas com faturamento inferior a (Brasil) 560 mil reais/(Portugal) 140 mil euros [.1]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 560 mil e 5,6 milhões de reais/(Portugal) 140 mil e 1,4 milhão de euros [1]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 5,6 e 24 milhões de reais/(Portugal) 1,4 e 6 milhões de euros [5]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 24 e 86 milhões de reais/(Portugal) 6 e 22 milhões de euros [20]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 86 e 240 milhões de reais/(Portugal) 22 e 60 milhões de euros [50]
	Empresas com faturamento entre (Brasil) 240 e 860 milhões de reais/(Portugal) 60 e 225 milhões de euros [200]
	Empresas com faturamento acima de (Brasil) 860 milhões de reais/(Portugal) 225 milhões de euros [900]
	Profissionais autônomos e pessoas físicas [P]





Recursos Humanos

* Em cada linha a seguir, por favor indique o número de profissionais da sua empresa, em cada área: [3071]

	Nenhum [0]	1 ou 2 [1]	3 ou 4 [3]	5 a 8 [6]	9 a 25 [17]	26 a 99 [63]	100 a 499 [300]	500 a 3999 [2250]	4000 ou mais [9999]
Desenvolvimento de Software (Geram produtos ou serviços de software, incluindo produtos novos, manutenção, reutilização e reengenharia) [a]			0		0		0		
Demais Profisssionais TIC (p.ex. suporte técnico, infraestrutura, redes) [b]									
Profissionais dedicados de forma prioridade a projetos de P&D&i [c]		0				\circ			
Marketing e/ou Vendas [d]									
Demais áreas da empresa (p. ex. finanças, contabilidade, recursos humanos) [e]									
Quantidade total de profissionais na empresa [f]						\bigcirc			
Quantidade total de profissionais que trabalham remotamente [g]									
Quantidade total de profissionais que nasceram em outros países [h]	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc			\bigcirc		

	Nenhum [0]	1 ou 2 [1]	3 ou 4 [3]	5 a 8 [6]	9 a 25 [17]	26 a 99 [63]	100 a 499 [300]	500 a 3999 [2250]	400 m [9
Certificado profissional (p.ex. PMI ou de empresas como Cisco, IBM, Microsoft, Oracle, etc.) [a]		\circ	\circ	\bigcirc		\circ	\bigcirc		(
Curso superior/universitário completo (porém sem pós-graduação) [b]			\bigcirc			\circ			(
Pós-graduados [c]									(
Em cada linha, por fav	Nenhum	·			9 a 25	26 a 99	100 a 499	500 a 3999	400 n
Contratados nos últimos	[0]	1 ou 2 [1]	3 ou 4 [3]	5 a 8 [6]	[17]	[63]	[300]	[2250]	[9
doze meses [a]									(
Demitiram-se nos últimos doze meses [b]		\bigcirc	\bigcirc		\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc	(
Demitidos por iniciativa da empresa nos últimos doze meses [c]									(
Mantidos a espera de novos projetos [d]				\bigcirc	\bigcirc	\bigcirc			(
Que sua empresa espera contratar nos próximos três meses [e]									(
Que sua empresa contrataria nos próximos três meses, se não houvesse nenhuma dificuldade em encontrar mão de obra [f]									(
Comparando o número meses antes, a variaçã		•	nais na sı	ua empre:	sa neste	momento	o, com a si	ituação d	de do
Crescimento superior	a 100% [1.5	[5] C	rescimento	de 5 a 10%	[.075]	Red	dução de 25	a 50% [3	75]
Crescimento de 50 e 1	.00% [.75]	E	stáve l (vario	ou menos q	ue 5%) [0]	Red	dução de 50	a 100% [75]
Crescimento de 25 a 5	60% [.375]	R	edução de !	5 a 10% [0	75]		ha empresa e meses [N <i>A</i>		meno
Crescimento de 10 a 2	E06 [17E]		educão de 1	10 a 25% [-	175]	uuz	.c mcəcə [N <i>F</i>	'n	

negócios da empresa, essas d	lespesas de 'manutenção da capa	acidade técnica' representam: [3075
Menos de 0,5% [.0025]	De 1% até 1,99% [.015]	De 4% até 7,99% [.06]
De 0,5% até 0,99% [.0075]	De 2% até 3,99% [.03]	8% ou mais [.12]



Modelo de Negócios

	ntagem do faturamento da sua empr no p. ex. assinaturas de serviços on	resa, que é RECORRENTE (ou seja, line, aluguel de licenças, taxas de
Até 10% [.05]	De 30 a 50% [.4]	De 70 a 90% [.8]
De 10 a 30% [.2]	De 50 a 70% [.6]	Mais de 90% [.95]
	ntagem dos contratos de serviços de ível de serviços (conhecida como SL	
Até 10% [.05]	De 50 a 70% [.6]	Não se aplica à minha empresa [z]
De 10 a 30% [.2]	De 70 a 90% [.8]	
De 30 a 50% [.4]	Mais de 90% [.95]	
* Qual é a menor área geográfic relação com a localização da r O Bairro [1]	ra que concentra pelo menos 51% da matriz da empresa? [3078] O estado/região geográfica [4]	as vendas da sua empresa, em Todo o continente [7]
A cidade [2]	O país [5]	O planeta todo [8]
A região metropolitana [3]	Uma parte do continente [6]	o planta todo [6]



Atividades Internacionais

* Quantos	s escritórios	próprios su	ıa empresa	mantem	em país	es (afor	a o seu)	, em c	ada un	na das	regiões
do plane	eta? [3079]										

	Nenhum [0]	Um [1]	Dois ou três [2]	Quatro a nove [6]	Dez ou mais [15]	Não sei [z]				
África [a]										
América Latina e Caribe [b]										
Asia [c]										
Estados Unidos e Canadá [d]										
Europa [e]										
Oceania [f]										
Em qual destas faixas encontra-se a percentagem do faturamento da sua empresa que se origina em outros países? [3080]										
Não exportamos [0]		De 1 a 4%	[.025]	O De 3	30 a 60% [.45]					
Menos de 0,25% [.00	125]	De 4 a 15%	% [.095 <u>]</u>	O De 6	60 a 80% [.7]					
De 0,25 a 1% [.00625	5]	De 15 a 30	0% [.225]	Mais	s de 80% [.9]					





Detalhes sobre Exportação

` '	50 maiores economias mundiais in nenos 5% do valor total das export	,· '
considere as vendas em seu p	róprio país): [3081]	
África do Sul [za]	Filipinas [ph]	Reino Unido [uk]
Alemanha [de]	Finlândia [fi]	República Checa [cz]
Arábia Saudita [sa]	França [fr]	Romênia [ro]
Argentina [ar]	Grécia [gr]	Rússia [ru]
Austrália [au]	Holanda [nl]	Singapura [sg]
Aústria [at]	Hong Kong [hk]	Suécia [se]
Bélgica [be]	Índia [in]	Suiça [ch]
Brasil [br]	Indonêsia [id]	Tailândia [th]
Canadá [ca]	Irã [ir]	Taiwan [tw]
Chile [cl]	Irlanda [ie]	Turquia [tr]
China [cn]	Israel [il]	Venezuela [ve]
Colômbia [co]	Itália [it]	Outros países da África [oaf]
Coréia do Sul [kr]	Japão [jp]	Outros países da América do Sul
Dinamarca [dk]	Malásia [my]	Outros países da Ásia [oas]
Egito [eg]	México [mx]	Outros países da Europa [oeu]
Emirados Árabes Unidos [ae]	Nigeria [ng]	
Espanha [es]	Polônia [pl]	Outros países da Oceania [ooc]
Estados Unidos [us]	Portugal [pt]	Outros países de América Centra [oca]

África do Sul [za]		
	Filipinas [ph]	Reino Unido [uk]
Alemanha [de]	Finlândia [fi]	República Checa [cz]
Arábia Saudita [sa]	França [fr]	Romênia [ro]
Argentina [ar]	Grécia [gr]	Rússia [ru]
Austrália [au]	Holanda [nl]	Singapura [sg]
Aústria [at]	Hong Kong [hk]	Suécia [se]
Bélgica [be]	Índia [in]	Suiça [ch]
Brasil [br]	Indonêsia [id]	Tailândia [th]
Canadá [ca]	Irã [ir]	Taiwan [tw]
Chile [cl]	Irlanda [ie]	Turquia [tr]
China [cn]	Israel [il]	Venezuela [ve]
Colômbia [co]	Itália [it]	Outros países da África [oaf]
Coréia do Sul [kr]	Japão [jp]	Outros países da América do S
Dinamarca [dk]	Malásia [my]	[osa] Outros países da Ásia [oas]
Egito [eg]	México [mx]	Outros países da Europa [oeu]
Emirados Árabes Unidos [ae]	Nigeria [ng]	
Espanha [es]	Polônia [pl]	Outros países da Oceania [ooc]
Estados Unidos [us]	Portugal [pt]	Outros países de América Cent [oca]
		a não tem escritórios próprios, foral os doze meses (p. ex., em missões 50 ou mais [75]
Nenhuma [0] 1 ou 2 [1]	10 a 19 [15]	Não sei informar [z]
_	10 a 19 [15] 20 a 49 [35]	Não sei informar [z]
1 ou 2 [1] 3 ou 4 [3] Comparando a resposta anterio	20 a 49 [35] or com os planos de viagem (para	ı países nos quais a sua empresa n
1 ou 2 [1] 3 ou 4 [3] Comparando a resposta anteriotem escritórios próprios) para o	20 a 49 [35] or com os planos de viagem (para os próximos doze meses, a variaçã	ı países nos quais a sua empresa n ão esperada se encontra na faixa d
1 ou 2 [1] 3 ou 4 [3] Comparando a resposta anteriotem escritórios próprios) para o [3084]	20 a 49 [35] or com os planos de viagem (para os próximos doze meses, a variaçã	ı países nos quais a sua empresa n ão esperada se encontra na faixa d Redução de 25 a 50% [375]
1 ou 2 [1] 3 ou 4 [3] Comparando a resposta anterio tem escritórios próprios) para o [3084] Crescimento superior a 100% [1.8]	20 a 49 [35] or com os planos de viagem (para s próximos doze meses, a variaçã 5] Crescimento de 5 a 10% [.075]	ı países nos quais a sua empresa n ão esperada se encontra na faixa d Redução de 25 a 50% [375]

	Uma vez nos últimos doze meses [1]	Uma vez por semestre [2]	A cada dois ou três meses [3]	A cada mês [4]	A cada quinzena [5]	A cada semana [6]	Todos días
Internet (e-commerce) [a]							
Filiais próprias em outros países [b]				\bigcirc			C
Clientes com filiais em outros países [c]							
Clientes de parceiros e/ou representantes em outros países [d]							
Comparando as expo no ano passado, a va	-	· ·		_		so com as ex	kportaç
Crescimento superio	r a 100% [1.5]	Crescim	nento de 5 a 10	0% [.075]	Redução	de 25 a 50%	375]
Crescimento de 50 e	100% [.75]	Estável	(variou menos	que 5%) [0]	Redução	de 50 a 100%	[75]
Crescimento de 25 a	50% [.375]	Reduçã	o de 5 a 10%	075]	Minha empresa existe há mei		ná menos
Crescimento de 10 a	25% [.175]	Reduçã	o de 10 a 25%	[175]	doze meses [NA]		



Qualidade e Propiedade Intelectual

Indique todas as certificaçõe	s que a sua empresa possui: [308	37]
CMMi nível 2 ou 3 [CMMi2]	ISO 27000 [ISO27]	mps.br nivel A a D [mpsAD]
CMMi nível 4 ou 5 [CMMi4]	ISO 29110 [ISO29]	mps.br nível E a G [mpsEG]
ISO 14000 [ISO14]	ISO 900x [ISO9x]	
ISO 20000 [ISO20]	Moprosoft [Mopro]	
empresa: [3088] Depósito de Código Fonte jun Depósito de Patentes [Patents Indicação de reserva de direit Registro de Marcas [Tradema * Por favor, indique quantos co	os de autor (copyright) nos produtos da e rks] ontratos de joint-venture comercia joint-venture de produção, market	t] mpresa [Copyright]
Nenhum [0]	Dois [2]	Cinco a oito [6]
Om [1]	Três ou quatro [3]	Nove ou mais [12]

Adobe [Adobe]	Epson [Epson]	QlikTech [QlikTech]
Alexa [Alexa]	Ericsson [Ericsson]	Red Hat [Red Hat]
Alfresco [Alfresco]	ESRI [ESRI]	Redhat [Redhat]
Amazon [Amazon]	FusionChart [FusionChart]	RIM [RIM]
Apple [Apple]	Google [Google]	SalesForce [SalesForce]
Atlassian [Atlassian]	Hitachi [Hitachi]	Samsung [Samsung]
Avaya [Avaya]	Honeywell [Honeywell]	SAP [SAP]
Avnet [Avnet]	HP [HP]	Sony [Sony]
CA - Computer Associates [CA]	Huawei [Huawei]	Symantec [Symantec]
Calypso [Calypso]	IBM [IBM]	Thales [Thales]
Canon [Canon]	Intel [Intel]	Totvs [Totvs]
Cisco [Cisco]	McAfee [McAfee]	TrendMicro [TrendMicro]
Citrix [Citrix]	Microsoft [Microsoft]	VMWare [VMWare]
Dell [Dell]	Motorola [Motorola]	WebSense [WebSense]
Dialogic [Dialogic]	OpenText [OpenText]	
EMC [EMC]	Oracle/Sun [Oracle/Sun]	
Outras (por favor, indique-as):		



Inovação		

* Pa	ra cada uma das	atividades relac	cionadas a seguir,	indique com	qual frequê	ncia acontecem	na sua
em	presa: [3091]						

empresa: [3091]							
	Nunca [1]	Muito raramente [2]	Raramente [3]	Às vezes [4]	Freqüente- mente [5]	De forma contínua [6]	Não sei informar [z]
Desenvolvimento de produtos / serviços com características inovadoras em relação aos existentes no mercado [a]			0		0		
Desenvolvimento de produtos / serviços com características totalmente novas e diferenciadas em relação à concorrência [b]			0		\circ		
Desenvolvimento de produtos / serviços inovadores, incluindo barreiras à entrada de novos concorrentes [c]							
Uso de recursos para estimular e apoiar a criatividade e o aprendizado em equipe [d]							
Interação com os clientes para o desenvolvimento de inovações [e]							
Interação com outras empresas, universidades e / ou Centros de P & D em busca de inovações [f]							

Utilização de recursos formais para documentar e reter o conhecimento interno e / conhecimento de fontes externas [g] Utilização de recursos formais para compartilhar o conhecimento com seus colaboradores e parceiros [h] Compra de propriedade intelectual (p. ex. patentes, licenças ou empresas interias) para obter inovações [l] Venda ou licenciamento de propriedade intelectual de sua empresa a terceiros [j] Uso de tecnologia aberta no desenvolvimento de produtos / serviços [k] Disponibilização dos produtos / serviços (k) Disponibilização dos produtos / serviços de sua empresa como tecnologia aberta (l) Em qual faixa se situa a participação no faturamento do conjunto de produtos e serviços que sua empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menes de 10% [.05] De 20 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8] De 10 a 30% [.2] De 50 a 70% [.6] Mais de 90% [.95]		Nunca [1]	Muito raramente [2]	Raramente [3]	Às vezes [4]	Freqüente- mente [5]	De forma contínua [6]	Não sei informar [z]
formais para compartilhar o conhecimento com seus colaboradores e parceiros [h] Compra de propriedade intelectual (p.ex. patentes, licenças ou empresas inteiras) para obter inovações [i] Venda ou licenciamento de propriedade intelectual de sua empresa a terceiros [j] Uso de tecnologia aberta no desenvolvimento de produtos / serviços [k] Disponibilização dos produtos / serviços (k] Em qual faixa se situa a participação no faturamento do conjunto de produtos e serviços que sua empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menos de 10% [.05] De 30 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8]	formais para documentar e reter o conhecimento interno e / ou oroginário de fontes			\bigcirc		\circ		\bigcirc
intelectual (p.ex. patentes, licenças ou empresas inteiras) para obter inovações [i] Venda ou licenciamento de propriedade intelectual de sua empresa a terceiros [j] Uso de tecnologia aberta no desenvolvimento de produtos / serviços [k] Disponibilização dos produtos / serviços de sua empresa como tecnologia aberta [l] Em qual faixa se situa a participação no faturamento do conjunto de produtos e serviços que sua empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menos de 10% [.05] De 30 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8]	formais para compartilhar o conhecimento com seus colaboradores e	\bigcirc		0		0		0
de propriedade intelectual de sua empresa a terceiros [j] Uso de tecnologia aberta no desenvolvimento de produtos / serviços [k] Disponibilização dos produtos / serviços de sua empresa como tecnologia aberta [l] Em qual faixa se situa a participação no faturamento do conjunto de produtos e serviços que sua empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menos de 10% [.05] De 30 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8]	intelectual (p.ex. patentes, licenças ou empresas inteiras) para							
aberta no desenvolvimento de produtos / serviços [k] Disponibilização dos produtos / serviços de sua empresa como tecnologia aberta [l] Em qual faixa se situa a participação no faturamento do conjunto de produtos e serviços que sua empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menos de 10% [.05] De 30 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8]	de propriedade intelectual de sua							
produtos / serviços de sua empresa como tecnologia aberta [l] Em qual faixa se situa a participação no faturamento do conjunto de produtos e serviços que sua empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menos de 10% [.05] De 30 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8]	aberta no desenvolvimento de	0	0		\circ		0	
empresa lançou no mercado nos últimos três anos? [3092] Menos de 10% [.05] De 30 a 50% [.4] De 70 a 90% [.8]	produtos / serviços de sua empresa como				\bigcirc		\circ	0
	empresa lançou no me		últimos três	anos? [309				sua



Pesquisa e Desesenvolvimento

			os de pesquisa, desenvolvimento e inovação
na sua empresa, em co	mparação com as vendas to	otais	previstas para o ano em curso? [3095]
Não fazemos este tipo o	de investimento [0]	\bigcirc	De 2% a 4% [.03]
Menos de 0,25% [.0012	5]	\bigcirc	De 4% a 8% [.06]
De 0,25% a 0,5% [.0037	75]	\bigcirc	De 8% a 15% [.115]
De 0,5% a 1% [.0075]		\bigcirc	Mais de 15% [.23]
De 1% a 2% [.015]		\bigcirc	Não sei informar [z]



Fontes de Capital e Evolução Econômica

durante os próximos 24 meses? [3097] 'Venture capital' de fundos de investimento [Venture] Capital dos próprios sócios da empresa [Entrepreneuro Abertura de capital em Bolsa de Valores (IPO - Initial Public Financiamento obtido junto a bancos privados Offer) [IPO] [PrivateBanks] Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Financiamento obtido junto a bancos públicos [PublicBanks]	'Venture capital' de fundos de investimento [Venture]	Capital dos próprios sócios da empresa [Entrepreneur
[PublicBanks] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior [ForeignGrant] Quais dessas mesmas fontes de recursos financeiros sua empresa pretende utilizar pela primeira vedurante os próximos 24 meses? [3097] 'Venture capital' de fundos de investimento [Venture] Abertura de capital em Bolsa de Valores (IPO - Initial Public [PrivateBanks] Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior		
Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Capital de sessas mesmas fontes de recursos financeiros sua empresa pretende utilizar pela primeira vedurante os próximos 24 meses? [3097] 'Venture capital' de fundos de investimento [Venture] Capital dos próprios sócios da empresa [Entrepreneus] Abertura de capital em Bolsa de Valores (IPO - Initial Public [PrivateBanks] Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Capital aportado por Clientes da empresa [Partners] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior	Capital aportado por Clientes da empresa [Customers]	
Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Quais dessas mesmas fontes de recursos financeiros sua empresa pretende utilizar pela primeira ve durante os próximos 24 meses? [3097] 'Venture capital' de fundos de investimento [Venture] Abertura de capital em Bolsa de Valores (IPO - Initial Public Offer) [IPO] Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior	Capital aportado por parceiros da empresa [Partners]	
Quais dessas mesmas fontes de recursos financeiros sua empresa pretende utilizar pela primeira ve durante os próximos 24 meses? [3097] 'Venture capital' de fundos de investimento [Venture] Abertura de capital em Bolsa de Valores (IPO - Initial Public Financiamento obtido junto a bancos privados (PrivateBanks) Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Subvenções para projetos obtidos de autoridades de país [LocalGrants] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior	Capital de familiares dos sócios [Relatives]	
durante os próximos 24 meses? [3097] 'Venture capital' de fundos de investimento [Venture] Capital dos próprios sócios da empresa [Entrepreneuro Abertura de capital em Bolsa de Valores (IPO - Initial Public Financiamento obtido junto a bancos privados [PrivateBanks] Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Financiamento obtido junto a bancos públicos [PublicBanks] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Capital de familiares dos sócios [Relatives] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior	Capital de 'investidores anjo' [Angels]	
Abertura de capital em Bolsa de Valores (IPO - Initial Public Financiamento obtido junto a bancos privados Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Financiamento obtido junto a bancos públicos [PublicBanks] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Subvenções para projetos obtidos de autoridades de país [LocalGrants] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior		eiros sua empresa pretende utilizar pela primeira ve
Offer) [IPO] [PrivateBanks] Capital aportado por Clientes da empresa [Customers] Financiamento obtido junto a bancos públicos [PublicBanks] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Subvenções para projetos obtidos de autoridades de país [LocalGrants] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior	'Venture capital' de fundos de investimento [Venture]	Capital dos próprios sócios da empresa [Entrepreneur
[PublicBanks] Capital aportado por parceiros da empresa [Partners] Subvenções para projetos obtidos de autoridades de país [LocalGrants] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior		
Subvenções para projetos obtidos de autoridades de país [LocalGrants] Capital de 'investidores anjo' [Angels] Subvenções para projetos obtidos no Exterior		<u> </u>
		Subvenções para projetos obtidos de autoridades de s país [LocalGrants]
	Capital de 'investidores anjo' [Angels]	

* Em qual faixa se situa o volume total de capital fir fundação, por todos os meios? [3098]	nanceiro captado pela sua empresa, desde a sua
De nenhum até 29 mil reais/(Portugal) 7.500 euros [.005	5]
De 29 mil a 290 mil reais/(Portugal) De 7.500 a 75 mil e	uros [.05]
De 290 mil a 2,9 milhões de reais/(Portugal) De 75 a 75	0 mil euros [.5]
De 2,9 a 29 milhões de reais/(Portugal) De 750 mil a 7,5	5 milhões de euros [5]
De 29 a 290 milhões de reais/(Portugal) De 7,5 a 75 mil	hões de euros [50]
De 290 milhões a 2,9 bilhões de reais/(Portugal) De 75	a 750 mi l hões de euros [500]
Mais de 2,9 bilhões de reais/(Portugal) Mais de 750 milh	ñoes de euros [2500]
* Comparando o faturamento total esperado pela si ano passado, em qual destas faixas se situa a val	riação esperada? [3099]
Crescimento superior a 100% [1.5]	Redução de 5 a 10% [075]
Crescimento de 50 e 100% [.75]	Redução de 10 a 25% [175]
Crescimento de 25 a 50% [.375]	Redução de 25 a 50% [375]
Crescimento de 10 a 25% [.175]	Redução de 50 a 100% [75]
Crescimento de 5 a 10% [.075]	Minha empresa existe há menos de doze meses [NA]
Estável (variou menos que 5%) [0]	
* Em qual destes intervalos se situa o faturamento	esperado pela sua empresa neste ano? [3100]
Até 560 mil reais/(Portugal) 135 mil euros [.09]	
De 560 mil a 1,7 milhão de reais/(Portugal) 135 a 450 m	il euros [.34]
De 1,7 a 5,6 milhões de reais/(Portugal) 450 mil a 1,4 m	ilhões de euros [1.2]
De 5,6 a 16 milhões de reais/(Portugal) 1,4 a 3,8 milhõe	s de euros [3.4]
De 16 a 29 milhões de reais/(Portugal) 3,8 a 7,5 milhões	s de euros [7.5]
De 29 a 56 milhões de reais/(Portugal) 7,5 a 15 milhões	de euros [15]
De 56 a 160 milhões de reais/(Portugal) 15 a 38 milhões	s de euros [35]
De 160 a 290 milhões de reais/(Portugal) 38 a 75 milhõe	es de euros [75]
De 290 milhões a 1,5 bilhão de reais/(Portugal) de 75 a	375 milhões de euros [300]
Mais de 1,5 bilhão de reais/(Portugal) 375 milhões de et	uros [1200]

* Em	qual dos períodos a seguir ocorreu a fundação	da s	ua empresa? [4100]
	Até 1960 (inclusive) [-1960]	\bigcirc	Entre 1991 e 1995 [1991-1995]
\bigcirc	Entre 1961 e 1965 [1961-1965]	\bigcirc	Entre 1996 e 2000 [1996-2000]
	Entre 1966 e 1970 [1966-1970]	\bigcirc	Entre 2001 e 2005 [2001-2005]
	Entre 1971 e 1975 [1971-1975]	\bigcirc	Entre 2006 e 2010 [2006-2010]
	Entre 1976 e 1980 [1976-1980]	\bigcirc	Entre 2011 e 2015 [2011-2015]
	Entre 1981 e 1985 [1981-1985]	\bigcirc	Entre 2016 e 2019 [2016-2020]
	Entre 1986 e 1990 [1986-1990]		



	Cen	so ALETI+ do	Setor de T	TC - Edição 2	019 - Portu	guês	
Ge	ração de Oportunio	dades de Neg	ócios				
*	De quantas associaç	ões de cada tip	o sua empre	sa participa de	forma volunt	ária? [3101]	
		Nenhuma [0]	Uma [1]	Duas [2]	Três ou quatro [3]	Cinco a oito [6]	Nove ou mais
	Empresariais, comerciais ou profissionais [a]	Neimuma [0]		Duas [2]	[9]		
	Sociais (p.ex. ONGs) [b]						\bigcirc
	Autorizo as entidades empresa para gerar c aprovação da entidac	portunidades e	matchmakir				
	Somente em meu pa	ís [OwnCountry]		Em qualo	quer país [World	lwide]	
	Nos países participa	ntes [ALETI+]			npresa não tem [Nowhere]	interesse em opor	tunidades de





Contato Comercial
* Por favor, indique o endereço de e-mail no qual sua empresa deseja receber as oportunidades de negócios: [3103]



Finalização

_	do Censo (não serão usados para outra finalidade): [5103]
E-mai l #1	
E-mai l #2	
E-mail #3	
Muito obrigad	pela sua participação na Edição 2018 do Censo do Setor de TICs!
Como colabor	dor, você terá acesso aos resultados completos em primeira mão, assim que estes
Como colaboi forem disponi	dor, você terá acesso aos resultados completos em primeira mão, assim que estes
Como colabor forem disponi Nas próximas	dor, você terá acesso aos resultados completos em primeira mão, assim que estes lizados.
Como colabor forem disponi Nas próximas	dor, você terá acesso aos resultados completos em primeira mão, assim que estes lizados. dições do Censo, solicitaremos novamente a sua colaboração.